

MODELO CANVAS

Nuestro proyecto trata sobre una moto eléctrica cuyo objetivo es ayudar al medioambiente a minimizar el aire contaminado. En los últimos años, el planeta tierra ha tenido mucha contaminación en la capa de ozono. Como ejemplo tenemos a Corea del sur, donde sus habitantes llevan mascarillas para no respirar el aire contaminado. La idea de negocio la cogimos por todo lo que está pasando en el mundo, sobre todo enfocado en la contaminación y sea un juguete para los niños y que desde pequeño aprenda a que contaminar está dañando nuestro planeta. Este producto va a ser muy novedoso en el mercado porque es un juguete para los niños y hace que reduzca el planeta, podrán divertirse y al mismo tiempo reducir la contaminación.

PROPUESTA DE VALOR

1-Diseño único

- Cada moto es única e irrepetible.

2-Materiales naturales

- Es respetuosa con el medio ambiente ya que está hecha de madera reutilizada.

3-Decoración

- Si la moto no se quiere usar como juguete se puede usar como decoración ya que es una pieza única.

4-Juguete seguro(En su versión para los niños con menos potencia)

- Es un juguete duradero y aparte al estar hecho de madera está libre de sustancias tóxicas.

5-Durabilidad

- Con su debido cuidado esta moto debería de durar entre 5 y 10 años.

6-Personalización a medida

- El tamaño se podría ajustar a la persona(Hay que tener en cuenta que es una mini moto).
- Se podría personalizar el exterior al gusto de cada persona.

7-Es un detalle único y original

- Es un regalo que pocas veces se ha visto por su exclusividad y aparte al usar diferentes tipos de materiales no habría ninguna pieza igual lo que la hace mas exclusiva aun.

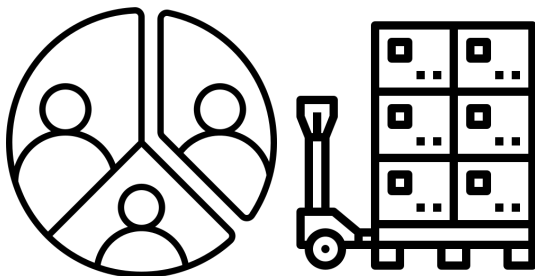
RELACIÓN CON CLIENTES

- Tendremos un servicio rápido y calidad con todos nuestros clientes tanto por nuestra página web, llamada o correo electrónico para que les resolvamos todas sus dudas
- También tendremos una atención al cliente 24h
- Tendremos un operador disponible para contestar en línea a los clientes
- En caso de problemas con los clientes, les daremos códigos de descuento en modo de recompensa por las molestias



SEGMENTOS DE CLIENTES

- Enfocada especialmente para personas de baja economía
- Dirigida a personas entre los 6-12 años de edad para su diversión y su facilidad de movilidad
- Disponibilidad de vender nuestro producto al por mayor a distintas empresas o tiendas. En caso de vender nuestro producto al por mayor, ofrecemos a nuestros clientes un precio más barato, de esta forma ellos generan beneficio y nosotros conseguimos más ventas.
- Nos dirigimos a estas edades porque creemos que es una edad donde los niños se divierten, también les facilita su movilidad por la ciudad



CANALES

- Web: Tener una web como canal nos ofrece un ahorro de costos, accesos a nuevos mercados y oportunidades de crecimiento.
- RRSS: Tener redes favorece al desarrollo y a la expansión de la empresa

- Teléfono: Tendremos nuestro propio contacto donde podrás llamarnos y preguntar vuestras dudas, El contacto estará en todas nuestras redes sociales
- Gmail: Tener un gmail para que nos contacten los clientes, nos ayuda a resolver dudas, problemas y consultas que tengan los clientes. También nos ayuda a aumentar la confianza en nuestros clientes.



FUENTES DE INGRESO

Todas las fuentes de ingreso de nuestro producto serán las siguientes:

- Contrareembolso: Pagan al repartidor cuando el paquete les llega a casa y después la empresa nos transfiere el dinero a nosotros
- Bizum: Tendrá que pagar insertando su número de teléfono
- Tarjeta: Tendrán que poner los datos de tu tarjeta en la página web
- Paypal: Pagarán desde la aplicación llamada paypal, de esta forma tienen la opción también de dividir el pago en meses
- Transferencia bancaria: Nos pagaran haciendo una transferencia bancaria a nuestro numero de cuenta



2. Actividades de donde viene el dinero:

- Todas el dinero que venga va a ser de todas nuestras ventas de las motos
- También las ventas vendrán de publicidad y alianzas, las publicidades las publicaremos en Televisiones, radio, revistas etc. Tambien vendran de alianzas que haremos

ACTIVIDADES CLAVE

- Poner en contacto al consumidor y el producto a través de nuestra página web. Tendrá un apartado donde le pondrá el estado de la moto por donde va y cuando llegara antes de que le llegue le avisaremos vía móvil, correo electrónico o con un sms todas las dudas que tenga nuestro cliente estará en ese apartado
- Otra actividad clave será el contrareembolso aquellos padres que quieran pagar
- Otra actividad clave que tendremos será que cuando el paquete esté cerca del domicilio le llamaremos o le escribirá el repartidor para decirle que pronto le llegará

RECURSOS CLAVE

- Personal : Necesitamos personal para que se encargen de comprobar el estado de las minimotos, para el control de calidad, para hacer los envíos, para coger llamadas, para el mantenimiento de las máquinas y para la limpieza del almacén y del taller.
- Máquinas: Necesitaremos máquinas las cuales nos fabriquen las minimotos ellas solas
- Dinero : Necesitaremos dinero para mantener a todo el personal y para mantener la propia empresa. También lo necesitaremos para progresar pensando en futuros proyectos para la empresa etc.



SOCIOS CLAVE

- Bricodepot: Es el proveedor que nos va a proporcionar la madera con la que haremos la estructura de la moto también nos darán tiras luces led y unos clavos. Bricodepot se hizo nuestro socio porque nos facilitará en la estructura de la moto



- Decathlon: Decathlon nos proporcionará tanto controladora, rueda de motor, rueda y los piñones. Decathlon se hizo nuestro socio porque nos va a facilitar todo lo mecánico de la moto



- Ip Electrónica: Este proveedor nos proporciona nuestra batería que hará que la moto funcione. IP Electrónica se ha hecho nuestro proveedor para facilitarnos la batería de la moto para que la moto funcione



- Limpiezas Zadorra: Contrataremos a esta empresa para que se encargue de la limpieza de nuestro almacén y de nuestro taller



- Se usarán nuestros socios para poder llevar acabo nuestro producto, facilitandonos cosas que en otros lados no lo harían

ESTRUCTURA DE COSTES

- Programador web y Diseñador web : 595 EUROS
- Gestoría : 60 EUROS AL MES / AL AÑO 720 EUROS
- Almacén para guardar nuestro producto y los materiales con el que lo hacemos : 1000 EUROS AL MES / 12000 EUROS AL AÑO
- Taller/Fábrica para la fabricación de nuestro producto / 1000 EUROS AL MES / 12000 EUROS AL AÑO
- Gasto total estimado: 25.315

