

Fuentes de ingresos

Para poner en marcha esta iniciativa emprendedora contamos con la ayuda del programa **Ekintzaile** que nos ha concedido la Agencia Vasca de Desarrollo Empresarial.

Posteriormente las fuentes de ingreso de nuestra discoteca serían estas, entre paréntesis mostramos el porcentaje estimado de cada uno de ellos:

Venta de entradas (25%): La principal fuente de ingresos de nuestra discoteca proviene de la venta de entradas. Ofrecemos entradas generales y también entradas VIP para eventos especiales, conciertos y fiestas temáticas.

Venta de bebidas (28%): La venta de todo tipo de bebidas y cócteles premium en nuestras barras es una de nuestras principales fuentes de ingresos.

Área VIP (18%): Contamos con espacios VIP exclusivos para clientes que buscan una experiencia más privada. Estas áreas cuentan con mesas reservadas, barra propia y botellas premium

Alquiler para eventos especiales (14%): Nuestra discoteca también está disponible para eventos privados. Esto nos permite generar ingresos extra.

Colaboraciones (9%): Los patrocinadores pagan para que utilicemos sus productos, y de esta forma darles visibilidad.

Merchandising (2%): Tendremos una pequeña tienda dentro del establecimiento donde ofreceremos productos exclusivos con el logo de la discoteca. Como camisetas, gorras, botellas exclusivas.

Comida y Snacks (2%): Ofreceremos una selección de platos y snacks en nuestra terraza y tendremos una máquina expendedora.

Máquina de tabaco (1%): Tendremos una máquina de tabaco para los fumadores en el hall de la entrada. Solo se podrá fumar en la terraza del establecimiento o fuera de él.

Ropero (1%): Dispondremos de un ropero para los días y noches más frioleras en las que los clientes tengan que llevar sus abrigos, paraguas o cualquier otro tipo de prenda por un módico precio. Se les dispondrá de un pequeño ticket para enumerar el número de prenda colgado en el perchero.

