

FUNTSEZKO SOZIETATEAK

Zein dira behar dituzuen bazkide eta hornitzaile nagusiak zuen proiektuak funtziona dezan? Zergatik dira garrantzitsuak guretzako?

- Teknologia aurreratuko hornitzaileak: osagai intsonoroak eta bateria eraginkorrak.
- Banatzaile globalak: Merkaturatze-sareak ezarrita dituzten banatzaile handiekin lan egitea, hala nola edertasun eta teknologiako produktuetan espezializatutako denda-kateekin, eta nazioartean ezagunak diren e-commerce plataformekin (adib. Sephora, Best Buy, Amazon).
 - Tokiko banatzaileak: Eskualdeko banatzaileekin elkartzea, eskaintza merkatu espezifikotara egokitze eta potentzial handiko herrialdeetan banaketa eraginkorra ziurtatzeko.
 - Handizkari espezializatuak: Edertasun-aretoak eta spak hornitzen dituzten handizkariekin lankidetzan aritzea, produktuak ingurune profesionaletan presentzia izatea bermatuz.
 - Mikrobanatzaileen sarea: Tokiko ekintzaileak sartzea komunitate txikiagoetara edo gorabidean dauden merkatuetara iristeko aliatu gisa.
- Ziurtatzaile akustikoak: Gutxieneko zarata-mailak bermatzea (< 10 dB).
- Antzeko markak dituzten elkarteak: Irismena hedatzea aliantza estrategikoen bidez.