

INGRESOS

El modelo de ingresos de FixMe se basa en una combinación de comisiones, suscripciones y servicios adicionales, diseñados para maximizar el flujo de ingresos mientras se garantiza una experiencia atractiva para usuarios y proveedores.

Comisiones por Transacción

- Porcentaje sobre el precio del servicio: FixMe aplicará una comisión del 10% al 15% sobre cada transacción realizada a través de la plataforma.
- Beneficio para los proveedores: los profesionales solo pagan esta comisión cuando efectivamente generan ingresos, haciendo de FixMe una opción sin riesgo inicial.

Suscripciones Premium

- Planes para Proveedores:
 - Suscripción Básica: Gratuita, con acceso a las funciones esenciales de la plataforma.
 - Suscripción Premium: Por una tarifa mensual o anual, los proveedores obtendrán: mayor visibilidad en la app, acceso a herramientas avanzadas de análisis y gestión y promociones exclusivas y descuentos en comisiones.
- Planes para Usuarios:
 - Suscripción VIP: Los usuarios recurrentes pueden optar por un plan que incluye beneficios como descuentos en servicios, acceso a proveedores mejor calificados y soporte prioritario.

Publicidad Interna

- Espacios Promocionales en la App: los proveedores pueden pagar por destacarse en categorías específicas o en ubicaciones prioritarias.
- Anuncios para Marcas Complementarias: ingreso adicional a través de anuncios de marcas relacionadas, como productos de limpieza, herramientas de reparación o seguros para el hogar.

Programas de Referidos

- Incentivos para Proveedores: los proveedores que inviten a otros profesionales a registrarse en FixMe recibirán bonificaciones económicas o descuentos en comisiones.
- Incentivos para Usuarios: Los usuarios que refieran amigos o familiares obtendrán créditos en la plataforma para futuros servicios.