- 7. Datos Meteorológicos y Agrícolas: The Weather Company, DTN.
- 8. Capacitación y Certificación: Academias de drones, entidades reguladoras.

Resumen de los Recursos Clave Adquiridos de los Socios:

- 1. Drones y Equipos Tecnológicos: Proveedores de Drones y Tecnología.
- 2. Productos Químicos y Biológicos: Proveedores de Pesticidas y Fertilizantes.
- Software de Análisis y Gestión de Datos: Empresas de Software de Análisis de Datos Agrícolas.
- 4. Formación y Certificación de Pilotos: Proveedores de Capacitación y Certificación.
- Datos Meteorológicos y Agrícolas: Proveedores de Datos Meteorológicos y Agrícolas.
- 6. Financiamiento y Leasing de Equipos: Financieras o Instituciones de Leasing.
- 7. Mantenimiento y Soporte Técnico: Proveedores de Mantenimiento y Reparación de Drones.
- 8. Regulaciones y Consultoría Legal: Consultoras en Normativas y Regulaciones Aéreas.

12. COMPETIDORES PRINCIPALES

12.1. Empresas Especializadas en Fumigación con Drones

- Descripción: Empresas que se dedican específicamente a la fumigación agrícola utilizando drones. Estas empresas suelen ofrecer servicios completos, desde la aplicación de productos fitosanitarios hasta el análisis de datos agrícolas.
- Ejemplos:

Sentera: Ofrece soluciones de drones para la gestión de cultivos y aplicaciones de productos.

DJI Agriculture: Aunque es conocido principalmente por sus drones, también ofrece servicios y soluciones para la agricultura de precisión.

AgriDrone: Proporciona servicios de fumigación y monitoreo de cultivos con drones en distintas regiones.

12.2.<u>Proveedores de Servicios Agrícolas Tradicionales que Incorporan</u> Drones

 Descripción: Empresas agrícolas tradicionales que han incorporado drones a sus operaciones para ofrecer servicios de fumigación, monitoreo y análisis de cultivos.

Ejemplos:

Cargill: Aunque es una gran empresa de agronegocios, ha empezado a incorporar drones en algunos de sus servicios agrícolas.

BASF Agricultural Solutions: Ofrece servicios y productos agrícolas y está comenzando a integrar tecnologías de drones en sus operaciones.

12.3. <u>Fabricantes y Distribuidores de Drones con Aplicaciones Agrícolas</u>

 Descripción: Empresas que fabrican y venden drones especializados para la agricultura, algunos de los cuales pueden tener sus propios servicios de fumigación o asociaciones con terceros.

- Ejemplos:

DJI: No solo vende drones agrícolas, sino que también ofrece servicios y soluciones específicas para la agricultura.

Parrot: Ofrece drones y soluciones para el análisis agrícola y la fumigación.

Yuneec: Fabricante de drones con modelos diseñados para la agricultura

12.4. Startups y Nuevas Empresas en Agricultura de Precisión

 Descripción: Nuevas empresas que están emergiendo en el mercado con innovaciones en el uso de drones para la agricultura, a menudo combinando tecnología avanzada con servicios personalizados.

Ejemplos:

Skycision: Ofrece soluciones de drones para la agricultura con un enfoque en la integración de datos y análisis.

Raptor Maps: Especializada en software para la gestión y análisis de datos obtenidos de drones en la agricultura.

12.5. Servicios de Agricultura de Precisión

- Descripción: Empresas que ofrecen servicios de agricultura de precisión, que incluyen el uso de tecnología avanzada como drones, sensores y software para mejorar la gestión de cultivos.
- Ejemplos:

Trimble: Proporciona soluciones de agricultura de precisión, incluidas tecnologías basadas en drones.

Ag Leader Technology: Ofrece una gama de productos para la gestión de cultivos, incluyendo integración con drones.

12.6. Empresas de Consultoría en Agricultura de Precisión

- Descripción: Consultoras que ayudan a los agricultores a implementar tecnología avanzada, incluidas soluciones con drones, para mejorar la eficiencia y productividad.
- Ejemplos:

Raven Industries: Proporciona consultoría y tecnología para la agricultura de precisión.

PrecisionHawk: Ofrece servicios de consultoría y soluciones tecnológicas para la gestión de cultivos con drones.

Estrategias para Competir

Para diferenciarse y competir eficazmente en este mercado, considera las siguientes estrategias:

- Innovación Tecnológica: Mantente a la vanguardia en la tecnología de drones y análisis de datos para ofrecer servicios más precisos y eficientes.
- Servicio al Cliente: Ofrece un servicio al cliente excepcional y personalizado para construir relaciones sólidas y fidelizar a tus clientes.
- Precios Competitivos: Asegúrate de ofrecer precios competitivos y opciones de financiamiento atractivas.
- Adaptabilidad: Ajusta tus servicios y ofertas a las necesidades específicas de cada cliente y región.
- Alianzas Estratégicas: Colabora con proveedores, asociaciones agrícolas y entidades gubernamentales para fortalecer tu posición en el mercado.

13.RECURSOS CLAVE

13.1. Introducción: Recursos Clave para el Éxito en el Sector Agrícola

En una empresa de drones dedicada a la fumigación, los recursos clave son fundamentales para garantizar la calidad del servicio, la satisfacción del cliente y el crecimiento sostenible. Estos recursos abarcan no solo la tecnología necesaria para operar drones, sino también el conocimiento técnico y la infraestructura necesaria para cumplir con las normativas y las exigencias del mercado.

13.2. <u>Drones Especializados y Adaptados para Fumigación</u>

Los drones son el recurso central de cualquier empresa dedicada a la fumigación de campos, y su diseño especializado es crucial para ofrecer un servicio eficiente y de calidad.