# **SOCIOS CLAVES**

Para garantizar el funcionamiento eficiente y la expansión de FixMe, es fundamental establecer alianzas estratégicas con diferentes actores del ecosistema.

### **Proveedores de Servicios Locales**

- Profesionales Autónomos y Empresas Pequeñas:
- Técnicos especializados (reparación de electrodomésticos, informática).
- Personal de limpieza y mantenimiento del hogar.
- Manitas y trabajadores polivalentes (montaje de muebles, pintura, jardinería).
- Colaboración Estratégica:
- Ofrecer beneficios exclusivos a proveedores clave, como acceso prioritario a clientes o promociones destacadas.
- Mantener relaciones sólidas mediante programas de fidelización y capacitación.

## Proveedores Tecnológicos

- Plataformas de Pago Digital:
- Alianzas con Stripe, PayPal o similares para procesar pagos seguros y rápidos dentro de la app.
- Integración de métodos de pago locales en mercados específicos.
- Proveedores de Infraestructura en la Nube:
- Uso de servicios como AWS, Google Cloud o Microsoft Azure para garantizar el funcionamiento continuo y la escalabilidad de la plataforma.
- Empresas de Seguridad Digital:
- Colaboración con expertos en ciberseguridad para proteger los datos de los usuarios y proveedores.

### Socios de Marketing y Promoción

- Influencers y Creadores de Contenido:
- Colaboración con influencers especializados en hogar, tecnología y estilo de vida para promocionar la app.
- Agencias de Publicidad Digital:
- Contratación de expertos en marketing digital para diseñar y ejecutar campañas en redes sociales, motores de búsqueda y medios locales.
- Medios de Comunicación:
- Apariciones en blogs, podcasts y revistas locales para aumentar la visibilidad de FixMe y atraer nuevos usuarios.

# <u>Inversores y Aceleradoras de Startups</u>

- Rondas de Financiación:
- Alianzas con inversores ángeles y fondos de capital riesgo especializados en tecnología y startups de impacto social.

- Participación en programas de aceleración que ofrezcan mentoría, financiamiento y conexiones estratégicas.
- Alianzas con Instituciones Financieras:
- Negociación de créditos o líneas de financiamiento para sostener el crecimiento inicial y las expansiones futuras.