7. Socios Clave de Nutritruck

¿Quiénes son nuestros socios clave?

Para que Nutritruck funcione de manera eficiente y pueda ofrecer su propuesta de valor de comida inclusiva y segura para personas con intolerancias alimentarias, dependemos de una red de socios estratégicos que apoyan distintas áreas de nuestra operación. Estos socios clave son aliados que nos proporcionan los recursos, conocimientos y servicios necesarios para cumplir con nuestros estándares de calidad, seguridad y alcance en el mercado. Los socios clave de Nutritruck incluyen proveedores de ingredientes, plataformas de delivery, colaboradores de marketing y otros actores esenciales en la industria alimentaria.

¿Proveedores clave?

Nuestros proveedores clave son aquellos que suministran ingredientes frescos y seguros, así como materiales de embalaje y otros insumos necesarios para la operación del food truck. Estos proveedores deben cumplir con rigurosos estándares de calidad y trazabilidad para asegurarnos de que los productos que ofrecemos a nuestros clientes sean confiables y aptos para personas con intolerancias.

¿Recursos clave que adquiriremos de nuestros socios?

Los recursos clave que obtenemos de nuestros socios incluyen ingredientes específicos para personas con intolerancias, materiales de alta calidad para el empaque de alimentos, apoyo en la logística de delivery y promoción, así como servicios de asesoría en aspectos legales y de seguridad alimentaria. Estos recursos nos permiten mantener la calidad de nuestra oferta, alcanzar a más clientes y operar dentro de los marcos regulatorios.

A continuación, se detallan los principales tipos de socios clave de Nutritruck:

- 1. Proveedores de Ingredientes y Materiales:
- Proveedores Locales de Ingredientes Frescos: Trabajar con proveedores locales no solo nos asegura la frescura y calidad de los ingredientes, sino que también refuerza nuestro compromiso con la sostenibilidad y el apoyo a la economía local. Estos

proveedores deben estar familiarizados con las necesidades de personas con intolerancias alimentarias y cumplir con los estándares de seguridad alimentaria.

• Distribuidores de Productos Especializados: Nutritruck necesita ciertos ingredientes sin gluten y sin lactosa que no siempre están disponibles localmente. Los distribuidores de productos especializados nos proporcionan estos ingredientes específicos,

asegurando su disponibilidad para la elaboración de nuestros platos.

• Proveedores de Materiales de Empaque Ecológicos: Dado nuestro compromiso con la sostenibilidad, utilizamos empaques biodegradables y ecológicos. Los proveedores de estos materiales son socios clave que nos ayudan a reducir el impacto ambiental y a

ofrecer una experiencia alineada con los valores de nuestros clientes.

2. Plataformas de Delivery y Servicios de Pedidos en Línea:

Aplicaciones de Delivery (como Uber Eats o Glovo): Colaboramos con plataformas de entrega que nos permiten expandir nuestra oferta a clientes que prefieren disfrutar de la comida de Nutritruck en sus hogares o lugares de trabajo. Estas aplicaciones son

socios clave en la distribución y nos ayudan a alcanzar un mayor número de consumidores.

- Servicios de Pedidos Anticipados: También colaboramos con plataformas que permiten a los clientes hacer pedidos anticipados para recoger en el food truck. Esto facilita el flujo de ventas y reduce los tiempos de espera, mejorando la experiencia del cliente.
- 3. Colaboradores de Marketing y Promoción:
- Influencers y Food Bloggers: Colaboramos con influencers y bloggers que comparten nuestros valores de alimentación saludable y sin alérgenos. Estas colaboraciones aumentan nuestra visibilidad en el mercado y nos permiten llegar a un público más amplio y específico.
- Agencias de Marketing Digital: Trabajamos con agencias de marketing que nos ayudan a gestionar nuestras redes sociales, campañas publicitarias y contenido digital. Este

tipo de socios es clave para fortalecer nuestra presencia en línea y conectar de manera efectiva con nuestros clientes.

- 4. Asesores y Consultores en Seguridad Alimentaria:
- Consultores en Seguridad Alimentaria: Nutritruck se rige por estrictos protocolos de seguridad alimentaria, especialmente debido a la naturaleza de nuestra propuesta. Contamos con el apoyo de consultores que nos asesoran en el cumplimiento de

regulaciones y en la implementación de buenas prácticas para minimizar el riesgo de contaminación cruzada.

- Asesores Legales y Regulatorios: Dado que operamos en diferentes localidades, es importante cumplir con las normativas de cada lugar. Los asesores legales son socios clave que nos guían en temas de permisos, normativas sanitarias y contratos con proveedores.
- 5. Aliados en el Sector de la Alimentación (Competidores y No Competidores):
- Food Trucks y Restaurantes Afines: Mantenemos alianzas estratégicas con otros food trucks o establecimientos que comparten nuestros valores de alimentación inclusiva y saludable. Estas colaboraciones pueden incluir promociones conjuntas, eventos

compartidos o incluso el intercambio de conocimientos y prácticas.

Organizaciones y Asociaciones de Salud y Alimentación: Colaboramos con asociaciones y organizaciones que promueven la alimentación saludable y libre de alérgenos. Estos socios son clave para fortalecer nuestra imagen y promover nuestro

mensaje, además de abrir oportunidades para participar en eventos y campañas de sensibilización.

- 6. Empresas de Servicios Externos:
- Empresas de Logística y Transporte: Cuando Nutritruck se desplaza a eventos o festivales lejanos, contamos con servicios externos de logística para asegurar el traslado seguro de nuestro food truck y de los insumos necesarios.
- Servicios de Mantenimiento y Reparación: Para mantener el food truck en óptimas condiciones, es importante contar con proveedores de servicios de mantenimiento.

Esto asegura que los equipos y las instalaciones cumplan con los estándares de seguridad y funcionen adecuadamente.