

19. ESTRUCTURA DE COSTES

Teniendo en cuenta que se dispone de un local propio para almacén, producción y oficinas y que los socios fundadores cubrirán actividades clave como el diseño, montaje y producción inicial, los costes de infraestructura y personal se reducirán significativamente al inicio de este proyecto. Esto permitirá destinar una mayor proporción del capital inicial a materiales, tecnología y marketing.

1. Costes Fijos

a) Investigación y Desarrollo (I+D):

- Innovación y mejora continua del diseño.
- Desarrollo de prototipos y pruebas para validar el sistema.
- **Estimación anual: 10.000-12.000 €** (principalmente materiales y herramientas).

b) Certificaciones y Regulaciones:

- Obtención de certificaciones como ISO 14001 y LEED para asegurar credibilidad y sostenibilidad.
- Cumplimiento de normativas locales e internacionales.
- **Estimación anual: 5.000-8.000 €.**

c) Marketing y Publicidad:

- Campañas digitales, creación de contenido educativo y materiales promocionales.
- Participación en ferias y eventos de sostenibilidad.
- **Estimación anual: 10.000-12.000 €.**

d) Gastos Operativos:

- Costos administrativos y operativos relacionados con el mantenimiento del local, servicios básicos (luz, agua, internet).
- **Estimación anual: 3.000-5.000 €.**

2. Costes Variables

Los costes variables dependen del volumen de producción y ventas, centrándose en materiales, logística y servicios asociados.

a) Producción:

- **Materiales:**
 - Sensores, válvulas, depósitos y componentes electrónicos (versión avanzada).
 - Costos estimados por unidad:
 - Versión económica: **150-200 €.**
 - Versión avanzada: **2.500-4.000 €.**
 - Producción inicial de 100 unidades (80 económicas y 20 avanzadas): **40.000-50.000 €.**
- **Herramientas y Equipos:**
 - Herramientas específicas para ensamblaje y montaje.

- **Coste estimado inicial: 5.000 €.**

b) Logística y Distribución:

- Transporte, entrega y almacenamiento de materiales y productos terminados.
- **Estimación anual: 5.000-8.000 €.**

c) Servicios de Soporte Técnico:

- Costes relacionados con la atención postventa y mantenimiento del sistema.
- **Estimación anual: 2.000-3.000 €** (cubierto parcialmente por los socios).

3. Costes Inherentes al Mercado

El sector de sostenibilidad y ahorro de agua tiene costes clave que deben ser asumidos:

a) Tecnología IoT:

- Sensores y componentes tecnológicos más caros para la versión avanzada.
- **Impacto estimado: 40% del coste por unidad avanzada.**

b) Certificaciones y Cumplimiento:

- Costos iniciales para cumplir con regulaciones y obtener certificaciones ambientales.

4. Recursos Clave Más Costosos

1. Materiales para Producción:

- Los depósitos, válvulas y sensores representan los mayores costes variables.

2. Tecnología IoT:

- Los módulos de conectividad y software personalizado para la versión avanzada.

3. Certificaciones:

- Costes iniciales y mantenimiento de certificaciones internacionales.

5. Actividades Clave Más Costosas

1. Producción:

- La fabricación inicial, incluyendo la adquisición de materiales y herramientas.

2. I+D:

- Innovación continua para mantener la competitividad del producto.

3. Marketing:

- Campañas para posicionar el producto en diferentes segmentos de clientes.

6. Resumen de Costes

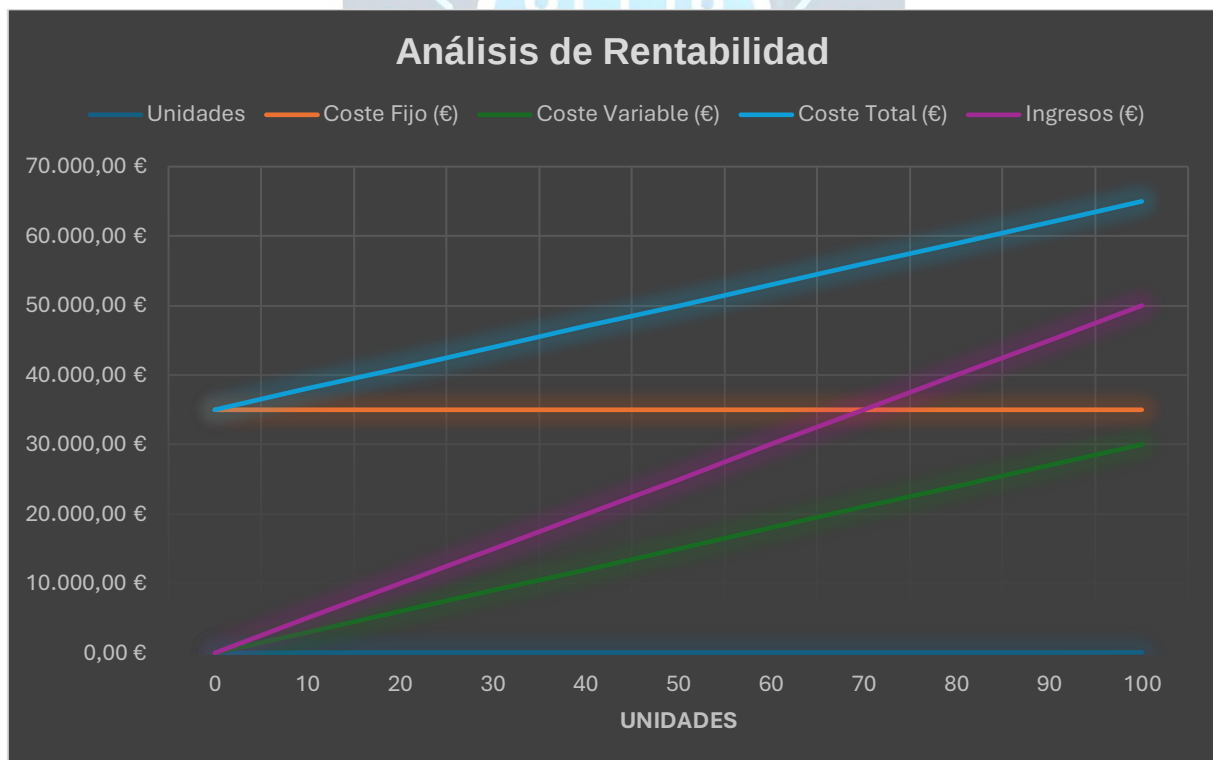
Categoría	Coste Estimado (€)
I+D (prototipado, pruebas)	10.000-12.000
Certificaciones	5.000-8.000
Marketing y Publicidad	10.000-12.000
Gastos Operativos	3.000-5.000
Producción Inicial	40.000-50.000 (100 unidades)
Herramientas y Equipos	5.000
Logística y Distribución	5.000-8.000
Soporte Técnico	2.000-3.000

Total Aproximado para el Primer Año: 70.000 € (considerando producción inicial y operación básica).

Balance

ACTIVO	AÑO 1
Activo no corriente	33.000,00
Inmovilizado Intangible	
Investigación y Desarrollo	10.000,00
Patentes, licencias y marcas	8.000,00
Aplicaciones informáticas	0,00
Derechos de traspaso	0,00
Canon franquicia	0,00
- Amortización acumulada Inmov. Intang.	2.000,00
Inmovilizado Material	
Terrenos	0,00
Construcciones	0,00
Instalaciones y maquinaria	2.000,00
Elementos de transporte	0,00
Equipo proceso de información	10.000,00
Otro inmovilizado material	0,00
- Amortización acumulada Inmov. Material	1.000,00
Inversiones financieras	0,00
Fianzas - depósitos L/P	0,00
Activo corriente	62.000,00
Existencias	20.000,00
Clientes	5.000,00
Deudores y otros	0,00
Hacienda deudora	3.000,00
Tesorería	25.000,00
Otros activos corrientes/Recursos libre dis	9.000,00
Total Activo	95.000,00

PASIVO	AÑO 1
Patrimonio Neto	80.000,00
Capital Social	70.000,00
Reservas	10.000,00
Subvenciones	0,00
Resultados después de impuestos	0,00
Pasivo no corriente	0,00
Préstamos L/P	0,00
Acreedores L/P (Préstamos no Bancarios)	0,00
Pasivo corriente	15.000,00
Préstamos y Créditos C/P	0,00
Proveedores	8.000,00
Acreedores C/P	0,00
Seguridad Social	2.000,00
Hacienda pública IRPF	1.500,00
Hacienda pública IVA	1.000,00
Hacienda pública Impuesto Soc.	2.500,00
Total pasivo	95.000,00



Con el local propio y las competencias técnicas de los socios, se reducen significativamente los costes de infraestructura y personal, lo que permite maximizar la inversión en producción, tecnología y marketing. Esto asegura que el modelo de negocio se mantenga rentable desde el inicio y preparado para el crecimiento.