Canales de distribución

Nosotros para vender nuestro producto utilizamos canales indirectos debido a que vendemos nuestro producto en librerías ajenas, dejando el producto más a la vista al público que en nuestra propia tienda. Para comunicarnos con los clientes.

Utilizaremos algunas redes sociales como tik Tok, Instagram, X. Aparte también lo anunciaremos por la radio y marquesinas de algunas ciudades en las que nuestro producto está disponible para atraer clientes. Dependiendo del tipo de compra que haya hecho el cliente se enviará de diferentes formas el producto. Venta en tiendas en algunas ciudades de España, por correo si se compra en la nuestra web. Para que los clientes nos conozcan pueden entrar en nuestra web, ver nuestro carteles en marquesinas y videos en las redes sociales o escucharlo por la radio.

Nuestro producto puede aportarles valor a su lectura porque pueden ir a un ritmo adecuado para ellos y sin tener que acordarse de la página en la que se han quedado debido a que el producto lo enseña en su pantalla.el envio siempre sera lo mas rapido posible si el cliente lo necesita para cuanto antes, tambien se enviara donde el cliente elija.el producto será entregado en una caja de cartón por cinta adhesiva en la apretura para que el producto no se salga y vaya seguro. La caja por dentro lleva un papel de color blanco entre el cual va en producto y una carta de agradecimiento al cliente.

El producto tiene un servicio de soporte posterior a la compra en nuestra web, además de una garantía de 2 años .