

Canales de distribución

Nosotros para vender nuestro producto utilizamos canales indirectos debido a que vendemos nuestro producto en librerías ajenas, dejando el producto más a la vista al público que en nuestra propia tienda.

Para comunicarnos con los clientes, utilizaremos algunas redes sociales como tik Tok, Instagram, X. Aparte también lo anunciaremos por la radio y marquesinas de algunas ciudades en las que nuestro producto está disponible para atraer clientes.

Dependiendo de cómo compren nuestros clientes el producto se enviará en forma directa en tienda o empresas de transporte si se compra en nuestra página web.