

INGRESOS

1. Ventas Directas del Reloj BIO-WATCH

Las ventas directas de los relojes BIO-WATCH son la principal fuente de ingresos, especialmente en la fase inicial del negocio. Los clientes podrán comprar el dispositivo a través de varios canales, lo que asegura una distribución amplia y un alcance diverso.

Canales de Venta:

- Tienda en línea propia: El canal de venta directo más importante será la tienda en línea, donde los usuarios podrán explorar todas las funcionalidades del producto y realizar la compra de forma sencilla.
- Plataformas de comercio electrónico: BIO-WATCH se venderá en plataformas como Amazon y eBay, donde tendrá visibilidad ante una gran audiencia.
- Distribuidores y puntos físicos: A través de asociaciones con farmacias, tiendas de tecnología y centros de bienestar, BIO-WATCH estará disponible en puntos de venta físicos, lo que facilitará la adquisición para aquellos clientes que prefieren ver y probar el producto.

Modelos y Precios:

- Modelo estándar (199 €): Orientado a usuarios que buscan un monitoreo básico de salud.
- Modelo avanzado (299 €): Ofrece funcionalidades premium como análisis de lactato, monitoreo continuo de la salud y alertas médicas.

Proyección de Ventas:

- Ventas estimadas en el primer año:
 - 2.000 relojes estándar a 199 € → Ingreso bruto: 398.000 €
 - 1.000 relojes avanzados a 299 € → Ingreso bruto: 299.000 €

Ingreso total por ventas directas (primer año): 697.000 €

2. Modelo de Suscripción Mensual para Servicios Avanzados

El modelo de suscripción es crucial para generar ingresos recurrentes, permitiendo a la empresa estabilizar sus flujos de efectivo y ofrecer un valor añadido a los usuarios.

Servicios incluidos en la suscripción:

- Monitoreo de salud en tiempo real: Los suscriptores pueden acceder a análisis detallados de su salud y recibir recomendaciones personalizadas generadas por inteligencia artificial.
- Alertas médicas automáticas: Notificaciones inmediatas a médicos, familiares y servicios de emergencia en caso de detectar situaciones críticas de salud.
- Consultas médicas virtuales: Los suscriptores premium podrán acceder a consultas virtuales con profesionales médicos que interpretarán los datos de salud del usuario.

Planes de Suscripción:

- Plan básico: 10 €/mes (monitoreo y alertas automáticas).
- Plan premium: 20 €/mes (incluye monitoreo avanzado, alertas, consultas médicas).

Proyección de Suscriptores:

- Se espera que el 50% de los compradores del reloj opten por la suscripción:
 - 500 suscriptores al plan básico (10 €/mes): 60.000 €/año
 - 500 suscriptores al plan premium (20 €/mes): 120.000 €/año

Ingreso total por suscripciones (primer año): 180.000 €

3. Alquiler de Dispositivos a Empresas y Centros de Salud

El alquiler de dispositivos será una fuente adicional de ingresos, especialmente dirigido a gimnasios, hospitales y aseguradoras que deseen ofrecer el dispositivo a sus clientes o pacientes de forma temporal.

Modelo de Alquiler:

- Gimnasios y centros de fitness: Se ofrecerán paquetes de alquiler para miembros de estos centros, permitiendo monitorear la salud y el rendimiento.
- Centros médicos y hospitales: Los dispositivos se alquilarán a clínicas y hospitales para el monitoreo remoto de pacientes crónicos, evitando la necesidad de que los pacientes visiten físicamente el centro médico para el seguimiento de su salud.
- Aseguradoras de salud: Se ofrecerán acuerdos de alquiler a aseguradoras que deseen incorporar BIO-WATCH en sus programas de bienestar y prevención.

Proyección de Alquileres:

- Ingreso estimado por alquiler:
 - Alquiler de 100 dispositivos a hospitales (50 €/mes) → 60.000 €/año
 - Alquiler de 200 dispositivos a gimnasios y aseguradoras (50 €/mes) → 120.000 €/año

Ingreso total por alquileres (primer año): 180.000 €

4. Colaboraciones Estratégicas y Licencias

Además de las ventas directas y las suscripciones, las colaboraciones con otras empresas y organizaciones jugarán un papel fundamental en la generación de ingresos.

Colaboraciones con Aseguradoras y Gimnasios:

- Aseguradoras de salud: BIO-WATCH podrá ser ofrecido a clientes como parte de programas preventivos, proporcionando descuentos o recompensas para aquellos que utilicen el dispositivo.
- Gimnasios y centros de fitness: Se ofrecerán acuerdos de licencias para que los gimnasios y centros de salud utilicen los dispositivos de forma masiva, proporcionando una mayor adopción en el mercado.

Ingreso total por colaboraciones y licencias (primer año): 210.000 €

5. Resumen de Ingresos Proyectados (Primer Año)

Fuente de Ingreso	Ingreso (€)	Estimado
Ventas Directas	697.000 €	
Suscripciones (Plan Básico y Premium)	180.000 €	
Alquileres (Gimnasios, Centros Médicos, Aseguradoras)	180.000 €	
Colaboraciones y Licencias	210.000 €	
Total Ingreso Proyectado (Primer Año)	1.087.000 €	

6. Impacto de la Estructura S.L. en los Ingresos

Como sociedad limitada (S.L.), la empresa tiene ventajas y desafíos que impactan en los ingresos y la tributación. La principal ventaja es la limitación de responsabilidad personal de los socios, lo que reduce el riesgo financiero de los mismos. Sin embargo, los ingresos estarán sujetos al Impuesto de Sociedades, que generalmente es del 25% en España, lo que afectará las ganancias netas. Es fundamental que la inversión inicial se gestione adecuadamente para asegurar que los ingresos generados cubran los costes fijos y variables, y que la empresa sea rentable desde el inicio.