SEGMENTACIÓN DE MERCADO

El diseño industrial de ahorro y reutilización de agua está dirigido a varios segmentos de clientes que comparten la necesidad de optimizar el uso del agua, reducir costos y cumplir con objetivos de sostenibilidad. A continuación, se detallan los principales grupos de clientes, sus características y necesidades específicas:

1. Hogares Residenciales

Características:

- Familias o individuos interesados en reducir el desperdicio de agua caliente y disminuir su factura de agua y energía.
- Conciencia ambiental creciente, buscando opciones sostenibles para sus viviendas.

Necesidades:

- **Ahorro económico**: Sistemas accesibles que reduzcan el costo del agua y la energía.
- **Fácil instalación**: Productos que no requieran modificaciones complejas en la vivienda.
- **Simplicidad en el uso**: Tecnología básica que sea intuitiva, especialmente para la versión económica.

Segmento Objetivo:

- Viviendas nuevas con interés en certificaciones sostenibles (ej. Passive House, LEED).
- Propietarios que deseen modernizar sus instalaciones para ahorrar recursos.

2. Hoteles y Alojamiento

Características:

- Establecimientos que consumen grandes volúmenes de agua caliente en duchas, cocinas y lavanderías.
- Enfoque en la sostenibilidad como elemento diferenciador para sus clientes.

Necesidades:

- **Reducción de costos operativos**: Ahorro significativo en agua y energía debido al alto volumen de consumo.
- **Cumplimiento de normativas**: Necesidad de alinearse con certificaciones ecológicas (Green Key, LEED) para atraer a viajeros conscientes.
- Tecnología avanzada: Soluciones que permitan un monitoreo centralizado y control eficiente del consumo en todas las instalaciones.

Segmento Objetivo:

- · Hoteles grandes y cadenas internacionales.
- Alojamientos ecológicos o boutique que buscan integrar sistemas innovadores y sostenibles.

3. Industrias

Características:

- Empresas manufactureras que consumen agua caliente en procesos como limpieza, producción o esterilización.
- Sectores como alimentación, textil, farmacéutico y químico, donde el agua es un recurso esencial.

Necesidades:

- Optimización de procesos: Ahorro y reutilización del agua para reducir la huella hídrica y energética.
- **Cumplimiento normativo**: Cumplir con estándares y regulaciones ambientales internacionales, como ISO 14001.
- Personalización: Sistemas adaptados a sus necesidades específicas, como depósitos de gran capacidad y sensores avanzados.

Segmento Objetivo:

- Industrias grandes y medianas con alto consumo de agua caliente.
- Empresas que buscan certificaciones ambientales para mejorar su reputación.

4. Construcción y Urbanizaciones

Características:

- Promotores inmobiliarios que buscan añadir valor a sus proyectos mediante tecnologías sostenibles.
- Urbanizaciones que desean reducir el consumo de recursos compartidos entre los residentes.

Necesidades:

- Sostenibilidad como valor agregado: Integrar el sistema como un elemento diferenciador para compradores conscientes del medio ambiente.
- Escalabilidad: Sistemas que puedan instalarse en edificios residenciales o conjuntos de viviendas.
- **Eficiencia energética**: Reducción del consumo en áreas comunes y unidades individuales.

Segmento Objetivo:

- Promotores de proyectos residenciales sostenibles.
- Constructores que deseen cumplir con certificaciones de eficiencia energética y sostenibilidad.

5. Gimnasios y Centros Deportivos

Características:

 Espacios con alta rotación de usuarios que consumen agua caliente en duchas y áreas de bienestar. • Enfoque en reducir costos operativos y mejorar la sostenibilidad del centro.

Necesidades:

- **Reducción de costos**: Minimizar el consumo de agua y energía sin afectar la experiencia del usuario.
- Resiliencia: Sistemas que soporten un uso constante e intensivo.
- **Cumplimiento de estándares**: Facilitar el acceso a certificaciones verdes que atraigan a clientes conscientes.

Segmento Objetivo:

- Gimnasios grandes y cadenas deportivas.
- Centros wellness con servicios como saunas, spas y piscinas.

6. Lavanderías Industriales

Características:

- Negocios con alto consumo de agua caliente para el lavado de textiles.
- Necesidad de soluciones que reduzcan costos operativos y aumenten la eficiencia.

Necesidades:

- Reutilización del agua: Maximizar el uso del agua no potable en procesos no críticos.
- Reducción de costos: Minimizar los gastos en agua y energía, manteniendo la calidad del servicio.
- Adaptabilidad: Sistemas compatibles con equipos industriales de lavado.

Segmento Objetivo:

• Lavanderías de hoteles, hospitales y grandes operadores comerciales.

7. Sector Público y Educación

Características:

- Escuelas, hospitales y edificios gubernamentales que buscan optimizar recursos y reducir gastos operativos.
- Enfoque en el cumplimiento de políticas públicas de sostenibilidad.

Necesidades:

- **Gestión eficiente del agua**: Ahorro en servicios públicos, especialmente en instalaciones con alto consumo, como baños y cocinas.
- Cumplimiento de políticas ambientales: Integración con programas gubernamentales de sostenibilidad.
- Escalabilidad y versatilidad: Soluciones adaptadas a edificios públicos de diferentes tamaños.

Segmento Objetivo:

 Instituciones públicas interesadas en reducir costos y cumplir objetivos ambientales.