Propuestas De Valor

La propuesta de valor o el producto que ofreceremos a nuestros clientes será un robot-copia que puede hacer lo que el cliente quiera. El robot-copia consiste en ayudar al cliente cuando quiera, en tiempos cuando el cliente no puede hacer algo que le sea importante. El robot-copia vendrá en un modelo personalizable. Aquí tenemos el prototipado:



Lo que ofreceremos a la clientela serán los siguientes:

Robot estudiantil: Este será el modelo económico del producto general. Este
producto cumple el segmento de los estudiantes universitarios, los cuales podrán
utilizar el robot para sus estudios. El robot puede asistir a las clases cuando el
estudiante no puede, grabando las clases para que el cliente estudiantil luego haga
apuntes.



- Robot profesor: Este también será un modelo económico del producto general. Este producto cumple el segmento de los profesores en general, los cuales podrán utilizar los robots de manera asistente. Este robot puede enseñar a los estudiantes que da el cliente profesor, y puede ir por la clase asistiendo a los alumnos. Además, el robot-copia puede corregir los exámenes de los alumnos, así quitando un cargo del trabajo para el cliente del profesor.
- Robot clásico/profesional: Este modelo es el producto general, lo cual cumple el segmento de los clientes que ganan más de 10000€ al año. Este robot cumple todos los requisitos que cumplían los modelos mencionados anteriormente. Este robot puede hacer lo que puede hacer el robot estudiantil y profesor. Lo que puede hacer más es lo siguiente:
 - o Reemplazarte en el trabajo cuando estés enfermo.
 - Hacer las tareas de casa: lavar la ropa, fregar los platos, cocinar, etc.
 - Ayuda extra de deberes.
 - Si no hay cuidadora/niñera, puede sustituir y cuidar a los niños.
 - Utilizarlo en temáticas de exposición de un atuendo.
 - o Utilizar para temáticas de Halloween o Carnaval.
 - Para ayudar en estrategias y tácticas de negocios o combate.
 - Mejorar la seguridad en las calles.