

- **¿Cómo vais a hacer para que vuestro producto/servicio llegue a vuestros clientes?**

Vamos a llegar a nuestro clientes a través de micro influencers y mediante publicidad. Hemos elegido micro influencers ya que hoy en día tienen influencia sobre muchas personas. Además son los perfiles que nos podemos permitir económicamente y pueden llegar a tener el mismo alcance que influencers muy famosos. Asimismo, crearemos una cuenta de instagram y en tiktok para darnos a conocer en el mercado potencial al que queremos llegar. Mediante esa cuenta enseñaremos cómo funciona nuestra app y qué aporta a tu salud. Además, crearemos un canal de youtube dónde subiremos video tutoriales de cómo funciona la aplicación y enseñaremos clientes de nuestra marca y su progreso gracias a nuestro servicio.

Como hemos explicado anteriormente, vamos a colaborar con farmacias. En ellas colocaremos una pantalla llamativa para que los usuarios puedan ver lo que ofrecemos. Esta propuesta sobre todo es para clientes que no se sientan tan cómodos con la tecnología y la compra online de los productos recomendados.

En las propias páginas web de las marcas con las que colaboramos ofreciendo sus productos enseñarán nuestra aplicación para que los propios clientes conozcan su existencia. De esta forma, conseguiremos llegar a todo nuestro público objetivo.