

Fuentes de Ingreso de ECO SAVE SPACE

1. Venta del Producto:

- **Precio del Contenedor: 55€**
 - Precio ajustado para **concienciar al consumidor** sobre el valor del servicio que ofrece el contenedor inteligente.
-

2. Charlas y Promociones:

- **Fuente de Ingreso:**
 - **Charlas y presentaciones** en centros cívicos, empresas y otros puntos de interés.
 - **Objetivo:** Concienciar sobre el reciclaje, el medioambiente y la reducción de emisiones de carbono.
 - **Pago por parte de empresas:** Algunas empresas pagarán para que promovamos nuestra tecnología y concienciación.
-

3. Planes de Suscripción:

- **Mantenimiento y Soporte del Producto:**
 - **Suscripción mensual o anual** para mantenimiento y actualizaciones del contenedor inteligente.
 - **Servicios adicionales:** Mejora, adaptación o reparación del producto en caso de fallos.
-

4. Financiación Inicial:

- **Subvención Bancaria e Institucional:**
 - **Subvención inicial** de bancos e instituciones financieras.
 - **Objetivo:** Asegurar el desarrollo y lanzamiento del producto, apoyando la mejora del entorno y la convivencia.
-

Resumen:

Las fuentes de ingresos se dividen en:

- **Venta directa** del producto (55€).
- **Charlas y eventos** para aumentar la concienciación.

- **Planes de suscripción** para mantenimiento y soporte.
- **Subvenciones** iniciales para financiar el proyecto.

Este formato resalta las fuentes de ingresos de manera clara y esquemática, facilitando la comprensión.