

4- Atal honetan, gure bezero potentzialek zenbat eta nola ordaintzeko prest dauden aztertzen dugu. Atton-amonak zerbitzu honek eskainiko dien balioa ulertzen badute, gehienetan kostu erraz eta eskuragarri baten truke ordaintzeko prest egongo dira. Ordainketa-modalitateei dagokienez, malgutasuna eskainiko dugu, hilabeteko kuotak edo zerbitzu puntualen ordainketak aukeran jarritz. Gainera, garrantzitsua da zerbitzua baliagarritzat eta justifikatutzat jotzea, eta horretarako, gure prezioak neurrira egokituko ditugu, haien gaitasun ekonomikoa kontuan hartuta. Zerbitzuaren kalitatea eta eskuragarritasuna bermatzeak bezeroen konfiantza eta prestutasuna areagotuko ditu.