

GURE PROTOTIPOA

EGIELAK: Beñat, Ibai, Lander, Oinatz eta Haitz
TALDEA: Taladrineruak

MATERIALAK

- Lokarria
- Berziklatutako egurra
- Ø 6ko fresa
- Zentradora
- 6-ko broka
- Planeatzeko fresa
- Margoak



PROZESUA

- Solid Edgen gure prototipoa egin
- Planoa egin
- Inpresora 3D bidez egin
- Amaitzeko dena montatu



ZERTARAKO ETA NOLA?

Umeak zapatilak jantzi eta lokarriak lotzen ikasteko da gure proiektua. Umeak hankak ipiniko dituzte gure prototipoaren gainean, behatz lodiak edukiko dituzte bereizteko ea ezker ala eskubian jarri behar dituen hankak.

IDEIAK	ZER BEHARREI EMATEN DIE	ERAGINKORRA	EMANA EKOIZTU	GUZTI	PUNTUAZIOA	"	"	"	"
Pieza batean behatzen forma egin eta zuloak lokarriak lotzeko	Umeak jakitea hankak nun jarri eta lokarriak lotzeko	Bai, bi gauzak landuko dituztelako	Bai, azkar	43,5	Oinatz	Ibai	Lander	Haitz	Beñat
Suelan forma egin beraiek kolokatzeko	Umeak jakitea hanka nun jarri	Bai	Bai, oraindik eta azkarrago	28,5	Oinatz	Ibai	Lander	Haitz	Beñat
pertsoroa roskarekin eta koloreekin	Umeak erropa zintzilikatzeko	Bai, gainera umeentzat eraginkorra da	Ez da horren erraza baina ekoizi dezakegu	32,5	Oinatz	Ibai	Lander	Haitz	Beñat
Uretan uztaiak jarri beraiek hartzeko	Psikomotrizitate fina lantzeko	Bai, eraginkorra da eta landu egiten dute	Oso erraza	42	Oinatz	Ibai	Lander	Haitz	Beñat
Tuerka sartu metrika ezberdinean	Psikomotrizitate fina lantzeko eta pixkat lantzeko mekanizatua	Ez da horren eraginkorra baina balio du	Oso erraza	37,5	Oinatz	Ibai	Lander	Haitz	Beñat
				184	36,8	36,8	36,8	36,8	36,8

IDEIA ZAPARRADA

Psikomotrizitate Pina

Oinetakoan belkua moduko bat jarri

- Pintzek henderetetik jaso
- Tuboan gomak sartu
- Zulo txikitan makilak sartu
- Puzitarenkin futbolekin jolastu
- Gomekin letrote eta zerbukiak
- Uretan utzirik.

Pintzekin gauzak sailakatu.

- bigoma simetrikoekin bide bat jarraitzea.
- Tuterak sartu metriku desberdinetan.
- irudia sortu

Zapatak ongi Jantzi:

- Zapatakien sopoak
- Piztu batean behatzak egin
- Plaka batean ~~zabak~~ egin eta lotzeko forma hustea
- Suelan forma eginda beraien koloreak.

Iseki tokia

- Pertseza rostekin eta kolorekin
- Pakinaka moduko Pertse

MAIDERREK ESANDAKOA

Maiderrak esan zigun plantilak kolore erakargarri eta argi batzuen bidez pintatzeko umeak hobeto ikus zezaten

CANVAS

BALOREZKO PROPOSAMENA



1. Lana erraztea
2. Diseinua
3. Nobedadea
4. Pertsonalizazioa

Gure produktua ez dago merkatuan, guk sortu baitugu. Gure produktua bezeroen beharretara egokitu dugu, eta bezeroari ematen die, hau da umeak ondo jakiteko ezkerrean ala eskubian jarri beraien hanka, eta baita ere, lokarriak lotzen ikasteko balio du. Nahiz eta itxura subjektiboa duen, produktua diseinuan oinarritzen da eta pisu handi bat du.



MERKATUAREN SEGMENTAZIO MOTAK



Merkatu-nitxoa: Gure produktua merkatu nitxoan datza, izan ere, bezero zehatz batzuei begira eginda dago produktu hau, zehazki adin txikiko pertsonentzat. Horrez gain, umeen psikomotrizitate maila ere lantzeko balio du.



ALIANZA MOTAK



Gure produktuaren materiala egurrez eginda dago, eta guk ez dugu nun bilatu horrenbeste egur, beraz aliantza batzuk beharko genituzke. Aliantza on bat IKEA enpresa izango litzateke. Izan ere, ikeak egur askorekin lan egiten du eta beraiei sobratutako egurrarekin gure produktua egin ahalko genezakegu.



IRABAZI-ITURRIAK

Gure produktua prezio dinamikoetan oinarrituko da, izan ere, gure materialaren prezioak asko aldatzen dira. Urtez urte egurraren prezioak aldatzen dira eta gure produktuaren material gehiena egurrezkoa da. Gainera guri prezioak aldatzea ere ondo etorriko litzaiguke, hasieran prezio baxu batekin hastea ondo etorriko litzaiguke eta ondoren hau aldatzen joango litzateke salmentaren arabera.



KANALAK

Gure produktua saltzeko bi kanalak erabiliko genituzke bai KANAL ZUZENAK eta ZEHARKAKO KANALAK.

Gure ustez gure produk errazago salduko zen eta irabaziak haundiago edukiko genituzk

Horrez aparte jende guztiak erosteko aukera edukiko lukete.



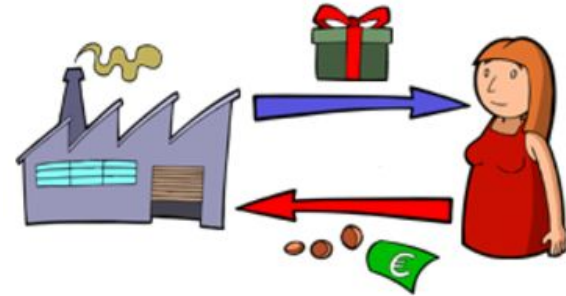
HARREMANAK

Hasieran hoberena izango zen bezero edo kontsumitzaile berriak lortzea beraiei produktua saltzeko. Ondoren beraiei galdetu produktua ona den edo txarra den, eta ona baldin bada bezero gehiago lortu. Ondoren bezeroei eutsi inor ez joateko.



BALIABIDEAK

Gure ustez aukerik hoberena externalizazioa izango litzateke, izan ere, ez genuke denbora galduko produkzio lanetan eta salmenta prozesuan barneratuko ginatekete.



FUNTSEZKO JARDUERAK



Gure empresan gure produk utzi genezake beste empresari gure produktua egiten horrela gure produktua erraz saltzen denean besrte empresa betek egiten badigu eta empresa haundiagoa bada errazago eta azkarrago egingo lituzkete gauzak.



KOSTUEN EGITURA

Gure enpresan kostu finkoak hauek izango lirateke. Laingileen soldata eta aseguruak. Kostu aldakorrak ere izano dira gure enpresan, materiala, produktuaren kostua, argiaren kostua, makinen kostua...

BEHAR DITUGUN MATERIALAK

