

DIRU SARRERAK:



Bezeroek gure eskaintzazatik zenbat eta nola ordaintzeko prest dauden garrantzitsua da. Onarrian, bi irabazi bi iturri mota daude:

-Ordainketa bakarraren bidezko sarrerak: bezeroek alde bakarrean egindako ordainketatik eratortzen direnak.

-Ordainketa errepikariaren bidezko sarrerak: zerbitzu edo produktu jakin bat erabiltzeko ala salmenta ondorengo euskarriaren truke bezeroak modu jarraian egiten dituen ordainketatik eratorritakoak

Ordainketa bakar batean edo errepikariaren bidez izan ala ez, enpresa batek hinabtz modutara lor ditzake irabazi iturriak esate baterako:

-Aktiboen salmentak, guztietan arruntena, hau da, fisikoa den produktu baten (kotxe, libburua) eskubideak saltzea

Behin saldu ondoren, hau erabili, berriro saldu edota suntzitzeko, askatasun osoa izango du bezeroak.

-Erabilera primoak: zerbitzu jakin bat erabiltzearen truke kobratzean datza. Gero eta gehiago erabili, orduan eta gehiago ordainduko du bezeroak. Esate baterako, telefono mugikorren enpresak kontsumitutako minutuen arabera kobratu dezake, eta gimnasioak

-Harpidetza prima: zerbitzu jakin batean modu jarraian sartzeko aukera saltzean datza.

-Mailegua, retinga eta alokairua

GURE ENPRESA

Ordainketa bakarrekin sarrerak

Ordainketa bakarraren bidezko sarrerak bezeroek, klase jakin bat edo ikastaro osoko tarifa ordaintzen dutenean sortzen dira. Adibidez, ikasle batek **ikastaro osoko kuota** ordaindu dezake (adibidez, 10 klaseko pakete bat), eta horrek ordainketa bakarra eskatzen du. Horrela, enpresak sarrera bakar bat jasotzen du ikaslea klase guztietan zehar hartuko duela aurrez aurre.

Ordainketa errepikariaren bidezko sarrerak

Ordainketa errepikariarekin sarrerak bezeroek zerbitzu edo produktu jakin bat erabili bitartean egiten dituzten ordainketetatik sortzen dira. Hori da, ikasleak ordainketa txikiak egiten ditu ikastaroak edo klaseak jarraian hartzeko. Honek ordainketa errepikatuak dakar, eta bezeroak **kuota hileroko** edo **hileko ordainketa** egin dezake klaseak jasotzeko.

Adibidea: Ikasleak hileroko **1 orduko klase partikular bat** ordaintzen du, eta ordainketa hori **hilean behin** egiten du. Horrela, enpresak sarrera errepikatuak lortzen ditu ikaslea klasea jarraitzen duenez.

Erabilera primoak

Erabilera primoak zerbitzu jakin bat erabiltzeagatik kobratzen dena da, eta gero eta gehiago erabiltzen duen ikasleak orduan eta gehiago ordainduko du. Hau klase partikularretako **ordutegi gehigarriekin** edo **adituekin lan egitearekin** lotu daiteke, adibidez.

Adibidea: Ikasle batek oinarritzko klaseak hartu ditu, baina gero, gehiago ikasi nahi du eta **adituekin klase gehigarriak** egitea erabakitzen du (hala nola, **ingeles aurreratuko klaseak**). Hori ordaindu behar da ordutegi gehiagorengatik, eta orduan **ordu bakoitzeko tarifa** ordaindu dezake ikasleak.