

FUNTZEZKO ELKARTEAK



Ahalbidentzen duen hornitzaile bazkideen sareak osatzen ditu funtzezko elkarteak. Talde bakoitzeko bakoitzak baliabide bat jarri, eta egitekoen banaketa eraginkorragoa ahalbidetzen du.

Enpresa batek beste batzuekin aliantzak egin daitezke, ondorengo arrazoiengatik:

- Negozio eredua optimizatzeko
- Arriskuak murrizteko
- Baliabideak eskuratzea

Ez da ez logikoa ez praktikoa enpresa batek bere kabuz ekintza guztiak egin nahi izatea. Horregatik, askok aliantzen bitartez baliatzen dute optimizazioa. Negozio-eredua hedatzearen edo optimizazioa lortzearen enpresak elkartu egiten direnean kostuak murriztu, azpikontratatzeari edo azpiegiturak konpartitzera eraman ohiditu.

Optimizazioaren adibide bat: telefoniako enpresa bat mugikorren fabrikatzaile batekin elkartzea.

Arriskuak ere murriztu daitezke:

- Ziurgabetasuna gutxitzea
- Arrisku ekonomiko baxuago

Baliabideak eskuratzea bilatzen duten aliantzak sortzen dituzten enpresek berriz, beraien ahalmen propioak zabaltzen zaiatzaren dira, horretarako beste enpresa batzuk erabiliz. Baliabide espezifikoak, ezaguntza, lizentziak edo bezero berriak lortzea da mota honetako aliantza xedea.

Lau elkarte motak daude:

- Elkarrekiko lehiakide ez diren enpresen arteko aliantza estrategikoak
- Lehiakideen arteko aliantza estrategikoak
- Negozio berriak sortzeko enpresen arteko elkarteak, edo Joint Venture izenekoak
- Erosle eta hornitzaileen arteko harremanak, materialen eskuragarritasuna bermatzeko

Gure enpresa hurrei partikularrak emanez laguntzera bideratuta dagoenez, aukera egokiena hau litzateke:

Negozio berriak sortzeko enpresen arteko elkarteak, edo Joint Venture izenekoak:

Negozio baten garapenean bi enpresek baino gehiagok esku hartzen dutenean gertatzen da. Batzuetan, enpresa berri bat sortzen dute, baina bestetan, soilik lanak eta aktiboak elkarrekin kudeatzeko elkartzen dira.

Hurrei partikularrak emateko bideratuta dagoen enpresarako, elkarteak hau oso aproposa da, izan ere, enpresa batzuen esperientzia eta baliabideak batuz, irakaskuntza hobea eta irtenbide berriak garatu daitezke. Era berean, aliantza horiek arriskuak murrizten laguntzen dute, bai eta merkatuko ezagutzak eta bezero berriak eskuratzeko aukera ere.

Lauaxetak kontratatuko gaitu, eta eskolak emango ditugunez, hemen daukagu behar dugun material guztia.