

Estructura de costes:

Dentro de nuestra estructura de costes planteamos la existencia de costes tanto fijos, provenientes de la solicitud de un préstamo para el desarrollo inicial de la empresa, como variables, que irán relacionados con los materiales y equipamiento necesario para el acondicionamiento de las instalaciones deportivas, así como el mantenimiento del mismo, de este modo nuestra estructura de costes inicial sería la que sigue:

Costes fijos:

- Alquiler del almacén/oficina: 1200€
- Devolución del préstamo bancario: 400€
- Total = 1600€

Costes variables:

- Gasolina de las furgonetas (en función del uso):
Al menos 2 depósitos al mes por cada furgoneta. $160l \times 2 = 320l$. $320 \times 1,6 = 512€$ aprox
- Salarios (en función del beneficio):
Aproximadamente 1500€ para cada uno = $1500 \times 5 = 7.500€$
- Motores, generadores, cableado... (en función de las ventas):
Aprox 4.000€ el primer mes.
- Baterías:
Aproximadamente 500€ por unidad, lo que hace un gasto de al menos otros 4.000€ el primer mes.
- Contratación de electricistas:
(50€/h)(mínimo 10h semanales) y servicios de limpieza (15€/h)(mínimo 3h semanales) = $2.000€ + 180€ = 2180€$
- Total = 18.192€

Conclusión de los gastos y acceso a economías de escala:

Tras haber calculado los costes orientativos para el primer mes de la empresa los resultados obtenidos son que mínimo necesitaremos de unos 20.000€ líquidos para poder afrontar la totalidad de los gastos iniciales. Una vez realizado este desembolso el primer mes deberemos considerar que los gastos de nuestra empresa se caracterizan principalmente en la existencia de clientes que demanden nuestros servicios, una vez considerado esto nuestros costes variarán en función de la demanda, según nuestra estimación un incremento de clientes nos supondrá un aumento de los gastos variables como el material utilizado para la habilitación de los gimnasios, pero nos dará la posibilidad de acceder a una economía de escala ya que al demandar más materiales o empleados a nuestros diferentes asociados y reportarles un beneficio económico, podremos negociar una mejora de los precios en función del consumo que realicemos viéndose reducidos nuestros gastos proporcionalmente a medida que la empresa desarrolla su actividad de una manera positiva.