



## Fuentes de ingreso

**Ciclo: 2º Desarrollo de Aplicaciones Multiplataforma Vespertino**

**Integrantes:**

Jesus Luis Condori Chambi

Guillermo de Carlos Muñoz

José García Patón

**ÍNDICE:**

**Fuentes de Ingresos para EduShareHub.....2**  
Ingresos de empresas:.....2  
    Por Publicidad:..... 2  
Ingresos de clientes:..... 2  
    Pago por Suscripción:..... 2  
    Por Contenidos Exclusivos:.....2



## Fuentes de Ingresos para EduShareHub

EduShareHub se enfoca en ofrecer una experiencia educativa atractiva y accesible, combinando ingresos provenientes de diversas fuentes para garantizar la sostenibilidad del proyecto.

### Ingresos de empresas:

#### Por Publicidad:

- Descripción: Las empresas interesadas podrán participar en nuestra plataforma mediante la colocación de anuncios relevantes y no intrusivos. Este modelo generará ingresos recurrentes a través de acuerdos publicitarios.
- Ventajas: Aumentan las fuentes de ingresos y ofrece visibilidad a empresas interesadas en llegar a nuestra audiencia educativa.

### Ingresos de clientes:

#### Pago por Suscripción:

- Descripción: Se podrá pagar una suscripción para aquellos usuarios que busquen una experiencia educativa más personalizada y avanzada. La suscripción ofrecerá beneficios exclusivos, como acceso prioritario a nuevas funcionalidades, contenido premium u omitir la publicidad.
- Ventajas: Genera ingresos recurrentes y fortalece la lealtad de los usuarios suscritos al proporcionarles beneficios exclusivos.

#### Por Contenidos Exclusivos:

- Descripción: Ofreceremos a nuestros usuarios la posibilidad de acceder a contenidos educativos exclusivos y de alta calidad a través de un modelo de pago por prima de uso. Este enfoque permitirá a los estudiantes y educadores obtener materiales especializados que van más allá de la oferta gratuita estándar.
- Ventajas: Proporciona a los usuarios acceso a recursos premium, generando ingresos adicionales para mantener y mejorar la plataforma.

Con estas fuentes de ingreso garantizamos la sustentabilidad del proyecto además de afianzar nuestra relación con los clientes al ofrecerles un servicio premium.