

Asociaciones clave

Para la planificación estratégica de nuestra empresa es muy importante identificar los socios clave. Los socios clave son alianzas estratégicas que ayudan al negocio a crecer y funcionar de manera óptima, asociaciones para colaborar en temas como compartir experiencias, costes y también recursos. Para dar comienzo a nuestro proyecto de empresa debemos encontrar socios estratégicos, industriales e inversores.

Estos serán los socios clave para nuestra empresa, Lúzete:

- Hemos optimizado las actividades necesarias de nuestra empresa y hemos estimado que las siguientes tienen que ser externalizadas:
 - Proveedor que fabrique las suelas de las deportivas según nuestros diseños.
 - Transporte de materiales y mercancía para la venta.
 - Proveedores de maquinaria.
- También hemos visto práctico compartir recursos con otras empresas como maquinaria o suministros.
- Por último, puede ser muy beneficioso para Lúzete llevar a cabo asociaciones con otras empresas o diseñadores para penetrar en nuevos mercados.
 - Por ejemplo, proponer colaboraciones con diseñadores en auge.

Lo más conveniente será buscar estos socios dentro de la comunidad en la que se encuentra localizada nuestra empresa, Arnedo, para ahorrar en transporte y fomentar el comercio local.