

4.- Fuentes de Ingresos

Nuestras principales fuentes de ingresos proceden de los restaurantes. El periodo medio de pago dependerá del poder de negociación de estos clientes, aunque procuraremos que en ningún caso supere los 30 días. Sin embargo, los particulares pagarán al contado.

Una fuente de ingresos recurrente serán las ofertas de cestas. Se compondrán de alimentos variados de temporada que recibirán los clientes pagando una mensualidad fija. Este tipo de producto lo suelen contratar personas que trabajan fuera de casa y con horarios dilatados que hacen que no puedan ir a la compra o simplemente no tengan ganas de hacerlo cuando llegan cansados a sus hogares.

Contamos con una amplia oferta de cursos de formación para agricultores o particulares con huerto que quieran mejorar o perfeccionar sus técnicas y que nos proporcionan otra fuente de ingresos.

A parte de esto también tendremos las ventas por internet, gracias a nuestra página web.



Mensualmente, organizaremos **ferias** en diferentes localidades para promocionar los productos de nuestros agricultores.

Por último, en la **tienda del almacén** disponemos de un puesto de venta directa para aquellos particulares que quieren ver el producto y elegir aquel que más les guste.

Nuestros ingresos se dividirían así: un 65 % de restaurantes, un 30 % de particulares (venta directa, online, cestas mensuales...) y un 5 % de cursos de formación.