



SOCIEDADES CLAVES

En nuestro caso sería como proveedor de dominio Google, Godaddy, Wix ya que a este le compraremos el dominio.

El precio del dominio varía dependiendo del distribuidor, nosotros en este caso al compararlos nos iríamos a por el más económico.

Nosotros como una app no vamos a necesitar proveedores de productos físicos, en nuestro caso necesitaríamos proveedores de información que los dividiremos en dos casos que son oficiales y no oficiales, los cuales serán oficiales (cualquier cadena de supermercado proveedores de información) y no oficiales (usuarios y comercio de venta por menor).

Los socios somos nosotros y nos dividiríamos cada parte de la aplicación entre nosotros, cada uno tendría su parte como el diseño, las bases de datos etc...

Toni: Una aportación en la experiencia de consumo, conexión con el servicio y una buena comunicación de cara al público obviando la parte económica.

Carlos: Promover la aplicación entre las personas que pudiesen ser futuros usuarios de la aplicación y ayudando a la expansión de la misma app.

Jhon: me encargo del backend, desarrollo de la app y a el mantenimiento de las bases de datos. Administrador de sistemas.

Nacho: Una aportación en el diseño fronte-end dev y experiencia haciendo contactos que puedan invertir en la aplicación.

Cada uno de nosotros al ser los socios podremos aportar a parte de dinero, conocimientos del ámbito a la par que conocimientos de marketing, experiencias y trato directo con el público.