



Fuentes de ingresos

Tenemos pensado en, además de generar ingresos gracias a los anuncios, no solo de los supermercados, sino también de empresas terceras que no tengan nada que ver, tenía pensado en poner dos tipos de suscripción, una básica que lo que hará es simplemente quitar los anuncios molestos y tener un emblema en la aplicación que hará saber que tienes la sub comprada, la otra sub, que sería más premium, sería una que incluya todo lo de la básica, pero además añadiría contacto directo con soporte técnico (un apartado que también está para las personas gratis pero si pagas tendrás prioridad), añadiría también la compra exclusiva de objetos i/o bebidas exclusivas que haremos en colaboración con las marcas, además de agregar descuentos en supermercados. Todo esto sin descuidar claramente a los usuarios gratuitos, ya que queremos convertir la app en un estándar, que esté asociada tanto con empresas grandes como con negocios locales, algo que cuando la empresa sea más grande se intentará dar beneficios a dichos negocios pequeños/locales. La app se podría decir que va adoptar un modelo freemium.