



AUTOCKTAIL

Automatización de cocktails



Adrián Aranda, Javier Saiz, Elgudza Gogiberidze, Iker Ramírez

FUENTES DE INGRESOS

Hemos considerado que el producto va a tener un precio aproximado de 400€, al que habría que añadir un coste adicional de unos 50€ en el caso de que nos soliciten también su instalación. Por lo tanto, los ingresos que vamos a obtener provienen del pago único principalmente. Además, se dará la opción de suscribirse a un Mailing en el que recibir información acerca de recetas de cócteles premium, ofertas puntuales que podamos lanzar en determinadas fechas etc. Esta opción de suscripción nos proporcionará ingresos en forma de pagos recurrentes.

Otra forma que hemos pensado para obtener ingresos sería a través del alquiler del producto, de esta manera ofrecemos al cliente la posibilidad de utilizar la máquina durante el tiempo que necesite y posteriormente devolverla.

El sistema Operativo será gratuito junto a todas sus actualizaciones y parches de software.

Sin la necesidad de financiación externa, podríamos hacer unos cuantos productos y poder lanzar nuestro producto y salir al mercado

Nosotros nos encargaremos de comprárselos a los proveedores que consideren y los pondremos a disposición de los clientes a un precio superior consiguiendo obtener un margen de beneficio realizando ese servicio.