

ACTIVIDADES CLAVE:

Como empresa que somos, debemos tener iniciativa para realizar una serie de acciones para que nuestro modelo de negocio sea exitoso, y por consiguiente, fructue.

Lo primero que haremos, será contar con el personal adecuado para nuestro modelo de negocio. Un personal completamente capacitado y formado para poder tratar tanto con proveedores como con clientes, y que la comunicación no sea un inconveniente para nuestra empresa.

Lo segundo será comenzar una campaña de marketing, para esto, contaremos con un equipo destinado únicamente a este ámbito. El objetivo será darnos a conocer a nuevos clientes.

La próxima actividad que llevaremos a cabo, sería usar el poder gigante que tienen las redes sociales para darnos a conocer aún más y llegar a esos clientes potenciales. Para esto, nos crearemos perfiles en diferentes redes sociales y contaremos con un equipo que se ocupe de la publicidad y mantenimiento de la cuenta, es decir, que sea activa y responda a posibles dudas de clientes.