

## **Sociedades Clave**

La red de proveedores y socios que permiten que un modelo de negocio funcione es aquella que sirva para definir modelos de negocio innovadores al simplificar las áreas en 4 grandes temas: clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica.

También incide en su adaptabilidad a los cambios; es un documento abierto en el que los post-its pueden aparecer y desaparecer, con nuevas ideas y objetivos según evolucione tu proyecto.

Toda esta información anterior se refiere a las alianzas estratégicas que establece tu organización para colaborar en temas como compartir experiencias, costes y también recursos. Socios estratégicos, socios industriales, socios inversores son algunos de los socios claves para una empresa.

El objetivo es establecer una red de proveedores y socios que contribuyan al crecimiento y funcionamiento óptico del modelo de negocio.