

RELACIONES CON LOS CLIENTES

CONSERVAR A NUESTROS CLIENTES:

→ Ofrecer un Excelente Servicio al Cliente: Responderemos rápidamente a consultas y problemas, personalizamos la experiencia del cliente y demostraremos un compromiso genuino con su satisfacción. Programas de Lealtad:

Crearemos un programa de lealtad que recompense a los clientes por compras repetidas.

Ofreceremos descuentos exclusivos, regalos o acceso a eventos especiales a clientes leales.

→ Comunicación Constante:

Mantendremos a los clientes informados sobre nuevas ofertas, productos o actualizaciones.

Garantías y Políticas Transparentes:

→ Estableceremos políticas claras y transparentes para generar confianza.

→ Ofreceremos garantías sólidas para demostrar la calidad de tus productos o servicios.

→ Cumple con las Expectativas:

→ Nos aseguraremos de cumplir con las expectativas promocionadas.

→ Construiremos confianza y lealtad.

MANERAS DE CÓMO ATRAER NUEVOS CLIENTES:

Marketing Digital:

- Utilizaremos estrategias de marketing en línea, como publicidad en redes sociales (instagram, facebook) y marketing de contenidos, para llegar a nuevos clientes.

- Segmentamos la audiencia y personalizamos los mensajes para hacerlos más relevantes.

Ofertas y Promociones Iniciales:

- Ofreceremos descuentos, paquetes promocionales u ofertas especiales para nuevos clientes.
- Crearemos programas de fidelización para incentivar las primeras compras.

Colaboraciones y Alianzas:

- Colaboraremos con otras empresas para ampliar nuestro alcance
- Participaremos en eventos o haremos ofertas al cliente y pruebas gratuitas .
- Utilizaremos asistencia personal utilizando las cookies para que le aparezca la publicación de marketplace .
- juntos o promociones cruzadas.