



RELACIONES CON EL CLIENTE

- Trato directo con clientes, entrevistas para la toma de requerimientos y reuniones de seguimiento para asegurarse de la correcta ejecución de los preparativos.
- Negociación directa con proveedores para la contratación de los servicios demandados y conseguir mayor margen de beneficios y reuniones temporales para asegurarse del compromiso por parte de estos y de que se van cumpliendo los plazos y tiempos establecidos.



RELACIONES CON EL CLIENTE

- Estudio de cada caso individualmente y puesta en marcha del proyecto de acuerdo con las necesidades, presupuesto, gustos y posibilidades de cada uno de los clientes
- Ayuda en el montaje
- Asistencia al día del enlace para asegurarse de la correcta consecución del día.
- Llevar la contabilidad de la empresa.