

5. Flujo de ingresos

Nuestras fuentes de ingresos para el proyecto son diversas y se centran en diferentes áreas como:

La venta de nuestro producto ya que las ventas directas a los clientes representan una fuente principal de ingresos para nosotros.

Nuestras suscripciones ofrecen un apartado en nuestro sitio web con consejos sobre vida saludable y ecológica, junto con la posibilidad de participar en sorteos y recibir regalos exclusivos. Para acceder a estos beneficios, los usuarios deberán suscribirse y pagar una tarifa mensual de 2 €.

Nuestros eventos y experiencias ya que organizaremos eventos, talleres, conferencias y otras experiencias, generando ingresos a través de la venta de boletos o inscripciones.

Las ventas cruzadas y venta adicional. Ofreceremos productos o servicios adicionales a nuestros clientes existentes, lo que nos permitirá aumentar nuestros ingresos. Esto puede incluir accesorios, complementos o servicios complementarios.

Donaciones y Crowdfunding. Dependiendo de nuestro modelo de negocio y del valor percibido por la comunidad, podríamos recibir donaciones voluntarias o financiamiento a través de plataformas de crowdfunding.

Alianzas Estratégicas, ya que colaboraremos con otras empresas para ofrecer productos o servicios conjuntos, lo que generará ingresos compartidos.

Un desarrollo de software y licencias por que si desarrollamos software, obtendremos ingresos mediante la venta de licencias de software o mediante un modelo de suscripción.

Es fundamental realizar un análisis detallado de nuestra industria y mercado para identificar las fuentes de ingresos más adecuadas para nuestro proyecto. Además, mantenernos flexibles y estar dispuestos a ajustar nuestra estrategia a medida que evoluciona el mercado será clave para el éxito a largo plazo.

