

Propuesta de valor:

La gente usualmente no tiene tiempo para ir al gimnasio, nuestro trabajo será enviar material de gimnasio a jóvenes, estudiantes que no tienen tiempo de entrenar, y a residencias ancianos y gente con problemas de movilidad que puedan entrenar.

Segmento del mercado

Nuestro público objetivo será jóvenes y ancianos, ya que son los que más problemas tienen para hacer ejercicio.

Sociedades clave

Estaremos asociados con un gimnasio local de la ciudad en la que vivimos para poder proveer de este servicio.

Fuentes de ingreso

Nuestro modelo de pago será un modelo por horas en el que pagarás tres euros por hora rezada con nuestro ejercicio, además de el precio por desplazamiento que serán 10 €.

Canales

Carteles y pósteres en establecimientos de ejercicio, universidades y centros de salud para mayores.

Relaciones con los clientes

Nos contactarán mediante teléfono móvil y nuestra página de Instagram

Recursos clave

Necesitaremos materiales de ejercicio como pesas gomas elásticas barras etc.

Actividades clave

Enviaremos los materiales para que la persona pueda usarlos además de instalarlos

Estructura de costes

Necesitaremos un presupuesto de unos 2000€ contando con transporte y materiales