

Las 7 esenciales para el emprendimiento: la **visión**, la **proactividad**, la capacidad de **planificación**, la habilidad de **comunicación**, la capacidad de **negociación**, la capacidad de **sinergia** y la **motivación**.

En mayor o menor medida, todas las personas poseemos estas características y **podemos potenciarlas**.

Socios clave	Actividades clave	Recursos clave	Propuesta de valor	Relación de clientes	Canales	Segmento de clientes	Estructura de costes	Fuentes de ingresos
Proveedores de sudaderas y camisetas y distribuidores como Correos.	Vamos a abrir una página web a través de la cual podemos hacer todos los trámites y empezar siendo una pequeña empresa, pero ir aumentando el tamaño de la empresa. Los materiales se guardarán en	Socios aportadores, diseñadores gráficos, diseñadores de la página web...	Prendas con pintura termocrómica que cambia de color según la temperatura.	A través de un foro de página web.	A través de redes sociales e internet. Ejem: Instagram, Twitter ... Tienda online.	Gente Joven	Coste de las sudaderas y los diseños, y sueldos de los trabajadores. Licencia de venta. Alquiler de puestos físicos.	A través de cualquier pago online. Bizum, PayPal ... Vendiendo productos.

	casa al principio y si es necesario un almacén más tarde.							
--	---	--	--	--	--	--	--	--