

**Canales:**

Establecer un punto de venta en línea: Ya que nos sería más útil crear una pagina web o venderlo en algunas otras tiendas online como Amazon o derivadas de esta debido a que crear una tienda física en un punto de cualquier ciudad del país no nos sería útil si lo que queremos es repartirlo por todos los pueblos con pocos habitantes ya que no nos saldría tan rentable como venderlo online.

En nuestra página web pondremos las siguientes cosas:

Brindar información detallada sobre el robot: Asegúrese de proporcionar descripciones claras, fotografías de alta calidad y especificaciones técnicas en sus anuncios o listas de productos. Esto ayudará a los compradores potenciales a comprender mejor lo que están adquiriendo.

Ofrecer servicio al cliente de calidad: Un servicio al cliente que esté preparado para responder preguntas y brindar asistencia a los clientes. Esto puede marcar la diferencia entre cerrar una venta o perderla.

Establecer políticas de envío y devolución: Hay que tener establecidas políticas claras relacionadas con el envío y la devolución de su producto.

Recopilar reseñas y testimonios: Animar a nuestros clientes satisfechos a dejar reseñas o testimonios sobre su robot. Tanto como si son positivas como si son negativas