



Socios clave:

1. Equipo de desarrollo de robótica: Un socio clave podría ser un equipo experto en robótica y programación, capaz de diseñar y construir el robot barrendero.
2. Proveedores de tecnología: Puedes buscar socios que suministren tecnología y componentes específicos necesarios para el robot, como sensores, sistemas de navegación, motores, etc.
3. Entidades de investigación: Las instituciones de investigación y universidades pueden ser actores clave que pueden ofrecer conocimiento especializado, experiencia y recursos adicionales para el desarrollo del robot barrendero.
4. Empresas de limpieza y mantenimiento: Podrías considerar colaborar con empresas especializadas en limpieza y mantenimiento para obtener retroalimentación y conocimientos prácticos sobre los desafíos reales que enfrentan en su trabajo diario.
5. Clientes potenciales o entidades gubernamentales: Identificar posibles clientes o entidades gubernamentales interesados en adquirir o financiar el robot barrendero podría ser beneficioso, ya que podrían proporcionar apoyo económico o ser un mercado potencial.