

## **SOCIOS CLAVE**

En relación a nuestros socios estratégicos, su colaboración es crucial para acelerar nuestra entrada al mercado y brindar servicios complementarios que enriquezcan nuestra oferta.

En lo referente a las asociaciones que hemos establecido, hemos adquirido servicios de transporte mediante un acuerdo con la reconocida empresa de logística, DHL. Esta colaboración implica costos de 27.23 euros por cada paquete de 1 kilogramo, con un plazo de entrega estipulado de 7 días. Este convenio es fundamental para garantizar la entrega puntual y eficiente de nuestros productos a los clientes.

Asimismo, consideramos que una asociación ventajosa para Rent Now sería con una tienda física especializada en ropa y accesorios. Esta colaboración nos permitiría ampliar significativamente nuestra base de clientes al aprovechar la sinergia entre ambas empresas. La estrategia radica en acceder a un público más extenso y diversificado, beneficiándose mutuamente.

En cuanto a nuestra contribución a estos socios estratégicos, ofrecemos una sólida cartera de clientes, además de una imagen corporativa enfocada en la sostenibilidad y el cuidado del medio ambiente. Junto con estos aspectos, proporcionamos beneficios económicos favorables para ambas partes, fomentamos la innovación en nuestros procesos y brindamos una amplia cobertura de promoción.

Estas alianzas no solo se limitan a acuerdos transaccionales, sino que representan asociaciones estratégicas con proveedores que desempeñan un papel crucial en el cumplimiento de las operaciones fundamentales de nuestra empresa.

Es importante señalar que la asociación con tiendas físicas tendría una naturaleza temporal, concentrada en épocas de alta demanda como los meses de bodas, bautizos y comuniones, es decir, desde mayo hasta septiembre. Nuestra estrategia en esta área se enfoca en aprovechar estos periodos de elevada actividad para promover nuestra marca tanto en plataformas en línea como en canales tradicionales.

En contraste, la colaboración con empresas de transporte es de carácter más permanente, dado que es un componente esencial para brindar nuestro servicio principal. La entrega ágil y confiable es un elemento clave en la experiencia del cliente, por lo que esta alianza debe ser continua y estable para asegurar la calidad y eficiencia en nuestras operaciones.