

5.- FUENTES DE INGRESOS

Los ingresos los obtendremos directamente de la venta de nuestro servicio. Cobraremos al cliente según las siguientes tarifas, en la que estableceremos una reducción del precio en función a dos criterios.

- Según el número de mascotas que se alojen en el hotel de un mismo dueño:

1 gato	2 gatos	3 o más gatos
17€/noche	25€/noche	30€/noche

- Según el número de noches que esté alojado el gato:

El dueño podrá disfrutar de los bonos que aparecen en la siguiente tabla que ofrecen precios más reducidos que la tarifa diaria.

BONOS	1 gato	2 gatos	3 gatos
30 noches consecutivas	400€	600€	750€
30 noches NO consecutivas	450€	650€	800€
7 noches consecutivas	100€	150€	190€
7 noches NO consecutivas	105€	160€	200€

Para calcular una media de ingresos mensuales con una ocupación máxima (30 gatos y 30 noches) hemos realiza los siguientes supuestos.

- Siendo muy optimistas si los 30 gatos alojados no disfrutan de ningún descuento, y que se alojan en periodos diarios y cada dueño trae un único gato. Nuestro ingreso máximo será:

$$\text{Ingreso máximo mensual} = 30 \text{ gatos} \times 30 \text{ días} \times 17 \text{ € días} = 15.300 \text{ €}$$

- Realizando otro supuesto con ocupación máxima, pero en la que los clientes disfrutan de bonos. Plantemos lo siguiente:

5 gatos están 30 noches no consecutivas; $400 \times 5 = 2.000 \text{ €}$

5 gatos están 30 noches consecutivas y pertenecen al mismo dueño; $750 \times 5 = 3.750 \text{ €}$

10 gatos están 7 noches no consecutivas: $105 \times 10 = 1.050$.

3 gatos están 7 noches consecutivas y pertenecen al mismo dueño; $190 \times 1 \text{ bono} = 190$

7 gatos no se benefician de ningún descuento; $7 \times 30 \text{ noches} \times 17 = 3.570 \text{ €}$

$$\text{La suma total de ingresos en este supuesto asciende a } 10.560 \text{ €}$$

Teniendo en cuenta que los costes estimados con una ocupación máxima en el apartado "9 Estructura de Costes" eran de 7.665 € mensuales, podemos afirmar que nuestra empresa es viable.