

INGRESOS

En cuanto a ingresos los precios de nuestros productos son fijos ya que no cambian acorde a la demanda, sino que tienen el mismo precio durante todo el año aunque hayan diferentes productos que comercializamos.

El precio está estipulado acorde a lo que nos cuesta la creación, si nos centramos en un solo producto por ejemplo nuestras hamburguesas veganas, de cada hamburguesa y su packaging, para sacar rentabilidad de ello cada hamburguesa nos cuesta 9€. Por eso el cliente está pagando por un valor de entre 9€ por la comida que consume.

En este caso el segmento es diferente porque hay gente que consume alimentos vegetarianos, veganos y celíacos.

La cantidad de hamburguesas veganas que vendemos al mes para que nos salga rentable a parte de otros de nuestros productos serían de 584 hamburguesas vendidas al mes. Y al año para que nos salga más rentable tendríamos que vender 7.000 hamburguesas al año.

Al vender esta cantidad de hamburguesas ganamos un beneficio de 5.250€ al mes, 31.500€ al trimestre y 63.000€ al año.

NOMBRE:				veggreens			
CUENTA DE RESULTADOS							
2- INGRESOS							
			Mes	Semestre	Año		% Sobre ventas
2.24	Ventas		5.250,00 €	31.500,00 €	63.000,00 €		5,7%
2.25	Costo de ventas. Compras (materias primas)		3.160,00 €	18.960,00 €	37.920,00 €		5,71%