

## ESTRUCTURA DE COSTES

En primer lugar, y aunque lo hemos plasmado en los recursos clave, indicamos nuestras inversiones:

NOMBRE:	RENT NOW			
<b>PREVISIÓN DE "INVERSIONES INICIALES"</b>				
<b>1- INVERSIONES INICIALES</b>				<b>Importe €</b>
1.1	Gastos de constitución			1.000,00 €
1.2	Fianza alquiler local			1.000,00 €
1.7	Mobiliario,pizarras, estanterías..			1.600,00 €
1.8	Equipos y aplicaciones informáticas			4.857,00 €
1.11	Creación App			12.000,00 €
1.12	Publicidad inicial, lanzamiento			1.000,00 €
<b>1.15</b>	<b>Total inversión inmovilizado</b>			<b>21.457,00 €</b>
<b>1.18</b>	<b>TOTAL INVERSIÓN (1.15+1.16+1.17)</b>			<b>21.457,00 €</b>
<b>3-RESUMEN DE NECESIDADES ECONÓMICAS</b>				<b>Importe €</b>
3.1	Total inversión inicial ( 1.18)			21.457,00 €
3.2	Tesorería inicial			1.000,00 €
<b>3.3</b>	<b>Total necesidades financieras (3.1+3.2)</b>			<b>22.457,00 €</b>
3.4	Aportación empresarios/socios			3.000,00 €
<b>3.5</b>	<b>PRÉSTAMO A SOLICITAR</b>			<b>19.457,00 €</b>

### Desarrollo de la Aplicación: €12,000 (Inversión Inicial. No es un gasto)

Entre las inversiones destaca la creación inicial de la aplicación requiere una inversión de €12,000, asegurando así una plataforma sólida y fácil de usar para nuestros usuarios.

En cuanto a los costes variables, hemos llevado a cabo un desglose detallado de los costos anuales asociados a Rent Now, nuestra aplicación de alquiler de ropa y accesorios. Todo ello se encuentra reflejado en nuestra cuenta de resultados:

### **Mantenimiento de la Aplicación: €5,760**

El mantenimiento anual de nuestra aplicación, esencial para garantizar su funcionamiento óptimo, presenta un costo estimado de €5,760

### **Salarios de Empleados: €38,880 (Costo Anual Aproximado)**

Los salarios de tres empleados, fundamentales para la operación eficiente de nuestro negocio, suman aproximadamente €38,880 anuales. En este sentido hemos querido ser prudentes y simplemente optar por el salario mínimo interprofesional de 1080 euros cada una.

Asimismo, no procedemos de momento a contratar a ningún trabajador hasta que no escalemos y hayamos consolidado nuestra idea de negocio.

En principio funcionaremos como autónomas y más adelante tenemos previsto funcionar como sociedad limitada cuando las cifras de ventas aumenten.

### **Publicidad: Costos Variables**

Los gastos en publicidad varían según la temporada y las diferentes ofertas que deseamos destacar. En términos generales, un contrato con una agencia publicitaria oscila entre €300, llegando a un máximo de €2,000.

Uno de los costes variables más importantes lo constituye el transporte y el embalaje.

Nuestra cuenta de resultados recoge todos los gastos y la presentamos en la siguiente página.

Como se puede observar se obtienen beneficios desde el primer año.

<b>NOMBRE:</b>	<b>RENT NOW</b>						
<b>CUENTA DE RESULTADOS</b>							
<b>2- INGRESOS</b>		<b>Mes</b>	<b>Semestre</b>	<b>Año</b>	<b>% Ssobre ventas</b>		
<b>2.24</b>	<b>Ventas</b>	23.250,00 €	139.500,00 €	279.000,00 €			
2.25	Costo de ventas. Compras (materias primas)		0,00 €	0,00 €			
<b>2-GASTOS</b>		<b>Mes</b>	<b>Semestre</b>	<b>Año</b>	<b>% Ssobre ventas</b>		
2.1	Alquileres	500,00 €	3.000,00 €	6.000,00 €	2,15%		
2.2	Suministros ( luz, agua, tfno.)	150,00 €	900,00 €	1.800,00 €	0,65%		
2.3	Mantenimiento aplicación	480,00 €	2.880,00 €	5.760,00 €	2,06%		
2.4	Gastos de constitución		0,00 €	0,00 €	0,00%		
2.5	Transporte	9.000,00 €	54.000,00 €	108.000,00 €	38,71%		
2.6	Primas de seguros	50,00 €	300,00 €	600,00 €	0,22%		
2.7	Gestora y servicios externos	80,00 €	480,00 €	960,00 €	0,34%		
2.8	Nómina empleados	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00%		
2.9	Cuotas Seguridad Social	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00%		
2.10	Sueldos socios empresa	3.240,00 €	19.440,00 €	38.880,00 €	13,94%		
2.11	Cuotas autónomos seguridad social	603,00 €	3.618,00 €	7.236,00 €	2,59%		
2.12	Web, Diseño de Publicidad, y Redes sociales	200,00 €	1.200,00 €	2.400,00 €	0,86%		
2.13	Embalajes	7.800,00 €	46.800,00 €	93.600,00 €	33,55%		
2.14	Otros gastos		0,00 €	0,00 €	0,00%		
<b>2.15</b>	<b>Total Gastos</b>	<b>22.103,00 €</b>	<b>132.618,00 €</b>	<b>265.236,00 €</b>	<b>95,07%</b>		
<b>2.16</b>	<b>Resultado ( Beneficio explotación)</b>	<b>1.147,00 €</b>	<b>6.882,00 €</b>	<b>13.764,00 €</b>	<b>4,93%</b>		
2.17	Resultado en % s/ventas	4,93%	4,93%	4,93%			

Estamos comprometidos a gestionar eficientemente estos recursos para garantizar el éxito continuo de nuestra empresa.

Tras realizar una exhaustiva evaluación de nuestros gastos operativos, es con gran satisfacción que llegamos a la conclusión de que nos encontramos en una posición estratégica ventajosa en comparación con otras startups. Esta ventaja se deriva de nuestra capacidad para mantener costos considerablemente bajos en diversas áreas clave de operación.

Nuestra estructura de gastos eficiente nos confiere una ventaja competitiva significativa, permitiéndonos asignar recursos de manera más estratégica y enfocarnos en áreas críticas para el crecimiento y desarrollo sostenible del negocio. Esta posición nos brinda la flexibilidad necesaria para invertir de manera selectiva en innovación, calidad de servicio y expansión, factores fundamentales para nuestro éxito a largo plazo.

Al minimizar nuestros costos, no solo mejoramos nuestra rentabilidad, sino que también fortalecemos nuestra capacidad para afrontar posibles desafíos económicos y adaptarnos ágilmente a las dinámicas cambiantes del mercado.

Estamos comprometidas con la gestión prudente de nuestros recursos, asegurando un crecimiento empresarial sostenible en el panorama altamente competitivo de las startups.