

FUENTE DE INGRESOS

Establecer contacto con las agrupaciones folclóricas asturianas y asociaciones relacionadas con fiestas de pueblo de Asturias como por ejemplo la Asociación Virgen de la guía de Llanes, agrupaciones corales, la Regalina de cadavedo, la Vaqueirada de Aristébano para poder ofrecerle nuestro traje asturiano típico para poder realizarles algún descuento si realizan compras entre todos. Cuanto más tiempo alquilen el traje más descuentos haremos y dejaran un dinero en depósito por si al devolverlo viene dañado, sucio...

Enviaremos avisos por gmail, instagram etc de nuestras rebajas o promociones.



Consideraremos la posibilidad de vender nuestros productos en plataformas de comercio electrónico conocidas como Etsy, Amazon o Ebay



www.RobertoEspinosa.es

Estableceremos un programa de afiliados que recompense a quienes promocionen y generen ventas para nuestra tienda.

En cuanto a la venta de activos, nuestra empresa podría ofrecer trajes que ya no se usan o que pertenecen a otras colecciones.

En cuanto a la prima por uso podríamos cobrar una prima adicional cuanto mayor sea el tiempo que se vaya a utilizar el traje o cuando se utilice para eventos muy exclusivos.

Ahora estableceremos los diferentes precios:

Precios fijos: estarán en la venta de los trajes en cuanto al diseño, calidad del tejido y los detalles. También podemos añadir tarifas estándar para el alquiler de trajes por períodos determinados.

Precios dinámicos: los aplicaremos en función de la demanda y época. Por ejemplo en los eventos, festivos es decir en los períodos de alta demanda podríamos fijar los precios. También ofreceremos descuentos y promociones especiales para el alquiler de los trajes en temporadas más tranquilas