

4.FUENTES DE INGRESOS:

4.1 FUENTES DE INGRESOS:

- VENTAS DIRECTAS DE ZAPATILLAS CALEFACTABLES.

VENDEREMOS LAS ZAPATILLAS EN NUESTRAS TIENDAS SITUADAS EN: MADRID, ANDORRA, BILBAO, VIGO, BARCELONA Y TENDREMOS TAMBIÉN PÁGINA WEB DONDE ESTARÁN DISPONIBLES TODOS LOS MODELOS DE LA MARCA.

- OPCIONES DE PERSONALIZACIÓN (POR EJEMPLO, COLORES, DISEÑOS ESPECIALES).

HABRÁ UN MODELO PARA QUE LA GENTE PUEDA PERSONALIZAR SU ZAPATILLA AL GUSTO DEL CLIENTE Y EL MODELO ESTÁNDAR SERÁ DE COLOR BLANCO.

- SERVICIOS POSTVENTA, COMO MANTENIMIENTO Y ACTUALIZACIONES.

SI VEMOS QUE A NIVEL NACIONAL FUNCIONA NUESTRA MARCA Y TENEMOS BENEFICIOS, OPTAMOS POR EXPANDIRNOS INTERNACIONALMENTE. CADA CIERTO TIEMPO SACAREMOS UNAS NUEVAS ZAPATILLAS CON UNA MEJOR TECNOLOGÍA CALEFACTABLE.

4.2 PONDERACIÓN FUENTES DE INGRESOS:

- MAYOR PORCENTAJE DE INGRESOS DE LAS VENTAS DIRECTAS.

GANAREMOS UN 75% EN VENTAS FÍSICAS EN LA TIENDA Y EL 20% EN LA PÁGINA WEB Y 5% RESTANTE DE TIENDAS MINORISTAS A LAS QUE LES PROPORCIONAMOS NUESTROS PRODUCTOS.

4.3 INGRESOS PARA INVERSIONES INICIALES:

PRIMERO DEVOLVEREMOS EL DINERO DEL PRÉSTAMO ADQUIRIDO Y LUEGO REPARTIMOS LOS BENEFICIOS EN LOS 4 DUEÑOS QUE SOMOS EN LA EMPRESA.

- FINANCIAMIENTO DE INVERSORES.

EL PRÉSTAMO ADQUIRIDO DEL BANCO ES DE 500.000€ Y OTROS 500.000€ DE BIENES PROPIOS.

- INGRESOS GENERADOS POR LAS VENTAS DE ZAPATILLAS.

2 MILLONES DE EUROS EN AÑO Y MEDIO HA SIDO UN PRODUCTO MUY INNOVADOR Y LUJOSO QUE LE HA GUSTADO A TODO EL MUNDO.