

## Canales de Distribución y Comunicación

### **INDICE**

- 1- Los canales de distribución
- 2- Los canales de comunicación
- 3.-Los canales de venta

#### 1- Los canales de distribución:

Los canales de distribución son una parte muy importante en la comercialización de los o el producto de cualquier empresa, este nos conecta directamente con los clientes y es muy importante que todo salga perfecto. Por eso colaboramos con Girteka una empresa de distribución de materiales de obra situada en Toledo cerca de nuestra plantación y de nuestro polígono de almacenaje del material ya procesado. Cuando llega un pedido desde la página web ([www.guayfield.es](http://www.guayfield.es)) preparamos el pedido desde el almacén y lo enviamos al punto concretado con nuestros socios de distribución a través de la empresa ya mencionada (Girteka).

#### 2-Los canales de comunicación:

Los canales de comunicación son esenciales para nuestra empresa, estos son por los que promocionamos nuestro producto y nuestro método de lucha contra el medio ambiente.

-Uno de ellos es el E-mail ([guayfield@gmail.com](mailto:guayfield@gmail.com)) que lo proporcionamos en la página web para que los consumidores puedan contactar con nosotros directamente para consultar cualquier duda o para que les ayudemos a realizar el pedido i/u obtener más información. También utilizaremos esta herramienta para hacer publicidad de nuestros descuentos y novedades con una base de datos que almacene todos los correos de nuestros clientes y de clubs que estén interesados en nuestros productos. Así conseguimos retener a los clientes con un buen servicio al cliente (avisarles de stock disponible, enviarles descuento...).

- También tenemos disponible un número de teléfono (+34 [677289223](tel:677289223)) para atención al cliente con el cual puedes llamar o escribirnos por WhatsApp para plantear cualquier duda o problema

- Nuestro método de publicarnos es Instagram y TikTok (@Guayfield), las redes sociales más importantes actualmente en las que podemos dar más a conocer con vídeos publicitarios usando un marketing digital concentrado en darnos a conocer y transmitir valores a la población y convencerles de alternativas al caucho de plástico y que no tiene por qué contaminar su aire con micro plásticos.

- [Feria para emprendedores](#). Próximamente tenemos pensada la asistencia a una feria para emprendedores aquí en Valencia para mostrar nuestro producto y darnos a conocer físicamente. Donde prepararemos un taller de fútbol para mostrar nuestro producto y que interese más a los compradores. Tratará de hacer un pequeño campo de fútbol para jugar un partido, juegos, etc. Simplemente para que se muestre que no hay diferencia aparente entre nuestro caucho y el que existe actualmente. Luego, podremos explicar que este caucho es totalmente sostenible y se adecua a la nueva ley.

Esta feria tendrá lugar en el Edificio Veles e Vents en Valencia. 2ª Planta; Sala Génova. El día: jueves, 1 de febrero de 2024 de 16h a 18:30h.

Plantilla página web:

GUAYFIELD



## GUAYFIELD

Somos Guayfield una empresa que se dedica a fabricar caucho natural a partir de una planta llamada guayule

VER MÁS

@guayfieldoficial

**TIK TOK** @guayfield

@guayfield@gmail.com

### Como hacemos el caucho?

El proceso por el cual se consigue el caucho natural es el siguiente: el arbusto que tiene un aspecto exterior es similar a la retama, aunque con hojas como las de la salvia y una tonalidad parecida a la del olivo, alcanza su madurez con un metro veinte de altura. Bajo la corteza está la valiosa resina que da origen al látex. La calidad es altísima. Es un látex hipoalergénico con grandes aplicaciones. El látex extraído se tamiza, se diluye en agua y se trata para que las partículas en suspensión del caucho en el látex se aglutinen. Se prensa con unos rodillos para darle forma de capas de caucho y se seca al aire o con humo para su distribución.

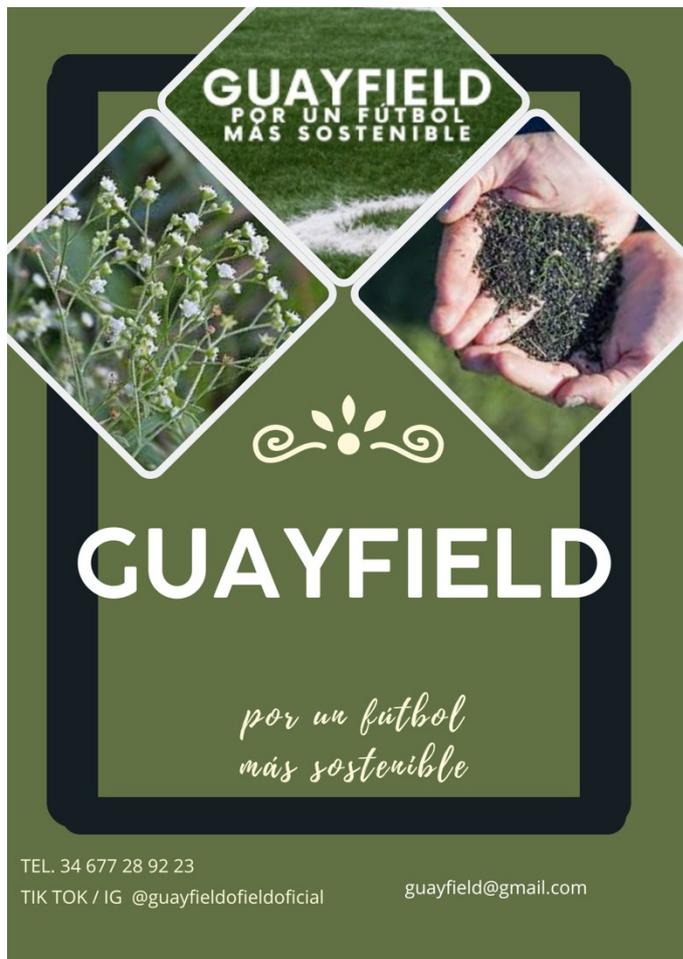
El producto se cultiva en la zona (Castilla-La Mancha) debido a que las condiciones climáticas son adecuadas. Posteriormente es transportado por nuestros socios, la empresa Girteka (empresa de distribución de materiales), a las fábricas de Hutchinson donde es procesado y convertido a caucho. Cuando el producto es procesado se almacena en la zona de polígonos Félix Arganda (Arganda del Rey) a la espera de ser enviada a un cliente.

## POR UN FUTBOL MÁS SOSTENIBLE



+34 677289223

FLYER PUBLICITARIO:





**GUAYFIELD**

POR UN FÚTBOL MÁS SOSTENIBLE

**Anunciaremos nuestra próxima apertura en las redes sociales**

---



---

T: +34 677289223  
GUAYFIELD@GMAIL.COM  
W: [WWW.GUAYFIELD.ES](http://WWW.GUAYFIELD.ES)  
[@GUAYFIELD](https://www.instagram.com/GUAYFIELD)

**GUAYFIELD**

**PROMO**



**PROMOCIÓN**

**POR LA COMPRA DE 200KG DE CAUCHO , REGALAMOS 12 BALONES, PACK DE 50 CONOS E INCLUSO 4 MINI PORTERIAS**

T: +34 677289223  
guayfield@gmail.com  
W: [www.guayfield.es](http://www.guayfield.es)  
[@Guayfield](https://www.instagram.com/Guayfield)



Viedo de presentacion:

<https://youtube.com/watch?v=Ou0XovVGovU&si=g8gNoJJZGg8GsWae>



#### CANALES DE VENTA

- En primer lugar, emplearemos un canal directo, dado que planeamos comercializar nuestro producto mediante nuestra página web, donde será posible conocer la disponibilidad de nuestro producto. Dentro de dicha plataforma, encontrarán información sobre nuestros productos y sobre el proceso que pasa para convertirse en nuestro producto final. También habrá un apartado donde publicaremos novedades, nuevas noticias e información extra de nuestro producto semanalmente y próximamente añadiremos otro apartado para comentarios, dudas o cualquier tipo de comentario que nos quiera decir el público.
- Utilizaremos el canal indirecto en un futuro, ya que comercializaremos nuestro producto en tiendas multimarca tanto físicas (ubicadas en Valencia) como digitales, donde podremos presentar nuestro producto al público y buscar interesados.