

Socios claves



Presentación:

Hugo: Es la mente analítica. Le gusta investigar todo tipo de datos y tiene muy buena actitud de trabajo

Massimo: Es la mente crítica. El que busca maneras de solucionar cualquier problema que aparezca.

Miguel: Es la mente organizada y pulcra que busca la organización y orden en el grupo.

Darío: Es la mente creativa, le gusta innovar, tiene actitud muy buena actitud al trabajar en grupo y es flexible en diferentes ámbitos de trabajo

Enric: es la mente ambiciosa, es muy creativo y muy inconformista, gran trabajador en equipo y un integrante muy alentador.



Funciones por puesto:

Nombre/Puesto	Funciones	Título	Aptitudes
Hugo	-Gestión y control de pagos a proveedores. - Gestión y control de Tesorería. - Gestión de financiación. - Gestión de la contabilidad	Superior en Administración y Finanzas	Habilidad analítica. Habilidades de investigación de mercado. Conocimiento del tema de investigación. Adaptabilidad
Miguel	Marketing y publicidad Comunicación Redes Sociales Informática.	Marketing y comunicación	Experiencia en el medio (Streaming, YouTube...) - Experiencia en las relaciones con

			<p>marcas.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Manejo de herramientas de edición de fotografía y vídeo.
Massimo	<ul style="list-style-type: none"> -Gestión y control de proveedores. - Coordinación con la empresa fabricante: planificación y seguimiento del proceso de producción. -Creación y corrección de documentación técnica. 	Diseño y gestión de la producción	<p>Creatividad.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Trabajo en equipo - Capacidad para innovar. - Capacidad para resolver problema
Darío	<ul style="list-style-type: none"> -Negociación de acuerdos comerciales con los diferentes clientes. -Funciones relacionadas con el departamento de ventas. -Gestión de pedidos -Atención postventa. 	Gestión de ventas y espacios comerciales	<p>Persona con aptitudes comerciales y de negociación.</p> <p>Creativa y con capacidad de decisión, que sepa trabajar en equipo, que tenga buenas habilidades de comunicación</p>
Enric	<ul style="list-style-type: none"> -Control de la compra de materiales. -Gestión y control del stock. -Control de los plazos de venta 	Actividades comerciales.	<p>Habilidad con las relaciones interpersonales.</p> <p>Capacidad de negociación y comunicación, perseverancia, proactividad e iniciativa</p>

- **Diseño y producción:** Massimo
- **Marketing y comunicación:** Miguel
- **Administración/Gestión financiera:** Hugo/Darío
- **Comercial y ventas:** Enric
- **Codirección:** Todo el equipo

-Salario de los trabajadores

Nombre	Hugo	
TRABAJADOR	SALARIO (base mínimo)	450€
	Seguridad social	30% = 315€
	Bonificación	80 €
	TOTAL COSTE	$(450*14) + (80*12) = 7260€$

Nombre	Miguel	
TRABAJADOR	SALARIO (base mínimo)	450€
	Seguridad social	30% = 315€
	Bonificación	80 €
	TOTAL COSTE	$(450*14) + (80*12) = 7260€$

Nombre	Massimo	
TRABAJADOR	SALARIO (base mínimo)	450€
	Seguridad social	30% = 315€
	Bonificación	80 €
	TOTAL COSTE	$(450*14) + (80*12) = 7260€$

Nombre	Darío	
TRABAJADOR	SALARIO (base mínimo)	450€
	Seguridad social	30% = 315€
	Bonificación	80 €
	TOTAL COSTE	$(450*14) + (80*12) = 7260€$

Nombre	Enric	
TRABAJADOR	SALARIO (base mínimo)	450€
	Seguridad social	30% = 315€
	Bonificación	80 €
	TOTAL COSTE	$(450*14) + (80*12) = 7260€$

https://taxscouts.es/autonomos/tarifa-plana-de-autonomos/?gclid=Cj0KCQiAvqGcBhCJARIsAFQ5ke6gQ8YtMWnP3ny4lYxz5_gaHj_DKnTleEOe4zNkXvsV6BYQpV3fcaAiJfEALw_wcB#que

La tarifa plana de autónomos es una bonificación fiscal, una ayuda del Gobierno para emprendedores a los que considera que les costará asumir la cuota de autónomos. Es decir, la tarifa plana de autónomos es una reducción temporal de la cuota de autónomos más barata.

Con la entrada en vigor en 2023 del nuevo sistema de cotización para autónomos en función de sus ingresos reales, la tarifa plana para autónomos pasa a ser de 80 euros el primer año, es decir de 960 al año y luego se calculará en función de los ingresos. Si nuestro salario no supera el salario mínimo interprofesional el segundo año, la bonificación seguirá siendo de la misma cantidad.

-Proveedores:

Nos asociaremos con agricultores locales de Castilla La Mancha para que, desde el campo de cultivo hasta la fábrica de procesamiento, haya kilómetro cero. Exactamente igual que para llevarlo de la fábrica hasta el almacén que también estaría en Castilla La Mancha.

Nuestros proveedores, no pertenecen a ninguna empresa en concreto, simplemente contactamos con ellos personalmente sin ningún intermediario. De hecho, nosotros les ofrecemos un pago mayor al que se les hacía antes por cultivar por ejemplo cereal, para que cultiven nuestro producto. Al no externalizar la producción de la materia prima conseguimos un comercio justo y de proximidad, también garantizamos que nuestros agricultores trabajen a gusto y sin ninguna explotación.

ALIANZAS CLAVE DE GUAYFIELD:

- **Acuerdos con los agricultores locales sin intermediarios.** Esto supondrá que no habrá que pagar a agentes externos para producir la materia prima y así a ahorrar costes.
- **Futuras colaboraciones previstas: Ayuntamiento de Castilla La Mancha.** Sería muy importante asociarnos con el ayuntamiento de Castilla La Mancha (el primero de todos), para que nos ayuden a poder proporcionar caucho por todos los municipios. Ofreciendo ayudas no solo a nosotros, también a los clubs para hacer que les cueste menos el cambio de caucho sintético a Guayule. Sabemos que va a ser un cambio más caro, por ello es importante que el gobierno ayude a que se haga menos pesado para los clubs.