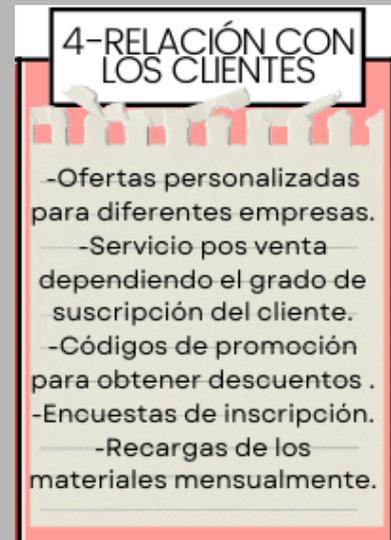


-RELACIÓN CON LOS CLIENTES

La relación con nuestros clientes es de suma importancia para nosotros, tanto antes como después de la compra de nuestras máquinas. Nuestro objetivo principal es cultivar la lealtad de nuestros clientes, asegurándonos de que su experiencia sea excelente y que consideren regresar para futuras compras o recomendarnos a otros.



Con ese propósito, nos esforzamos constantemente en garantizar el bienestar de nuestros clientes durante todo el proceso de compra en nuestra empresa. Para hacer nuestros productos más accesibles, desarrollamos ofertas personalizadas adaptadas a las condiciones económicas específicas de cada empresa.

Además, ofrecemos la posibilidad de financiar a plazos el pago de nuestras máquinas expendedoras de equipos de protección personal (EPIs) y herramientas, permitiendo a las empresas gestionar sus inversiones de manera más flexible.



Para ampliar nuestro alcance y conectar con más empresas interesadas, compartimos códigos de promoción y ofertas exclusivas a través de nuestras redes sociales. También hemos implementado encuestas de inscripción para comprender mejor las necesidades y preguntas más frecuentes de nuestros clientes, lo que nos permite adaptar nuestros servicios de manera más efectiva. Estamos comprometidos a brindar un servicio integral que va más allá de la simple transacción comercial.