

Proposición de valor

Nuestra propuesta de valor para nuestros clientes va a ser la siguiente:

El cliente saldrá muy satisfecho con la realización de nuestro proyecto, a parte de su proyecto también se llevará un obsequio depende del coste del proyecto realizado. Cuanto más dinero se deje en el proyecto, el obsequio que se llevará será mejor.

Con esta propuesta de valor lo que se intenta es aumentar la comunicación, las ventas y soportes sobre la empresa.