

SOCIEDADES CLAVE

Nuestra principal alianza estratégica la llevaremos a cabo con una empresa farmacéutica de prestigio y experiencia del Principado de Asturias que aporte sus instalaciones y equipos necesarios para fabricar nuestro nuevo producto y que realizará cumpliendo las normas sanitarias españolas y de la UE.

Posiblemente será socio mayoritario capitalista de nuestra empresa al llevar a cabo la principal actividad de fabricación del mismo.

-Acuerdos para publicitar nuestro producto en establecimientos como: farmacias,tiendas especializadas (dietéticas), restaurantes especializados en dietas sin gluten, gimnasios...

-Proveedores de equipos informáticos para la oficina.

-Proveedores de otros insumos al que le compraremos:

- Cajas de embalaje para hacer llegar los pedidos a nuestros clientes.
- Otros materiales de papelería.

-Socios trabajadores serían tres, expertos en administración, informática, comercio y marketing.

Acuerdos con empresas de transporte para hacer llegar los pedidos a nuestros clientes, tanto físicos como los provenientes del comercio electrónico.

Acuerdo con páginas web y comercios comprometidos con la salud, para publicitar nuestro producto.

Contratos de financiación con entidades bancarias para obtener tanto la financiación necesaria para llevar a cabo inversiones, como para negociar una línea de crédito para nuestra empresa.

-Acuerdos con páginas web y comercio, comprometidos con mejorar las desigualdades sociales que den a conocer nuestro producto y el modo de ponerse en contacto con nuestra empresa.

-Asociaciones de celíacos de España, principalmente con la Asociación Celíaca Principado de Asturias (ACEPA), una entidad privada que agrupa a pacientes diagnosticados de enfermedad celíaca, para que dé a conocer esta nueva forma de diagnóstico de gluten en la comida.