

Relación con los clientes

Nuestros clientes esperan una relación cercana, cordial y educada al igual que familiar, rapidez en las piezas, adaptabilidad y sobre todo agilidad en las respuestas.

Tenemos inversores, compradores y proveedores.

Invertimos en cenas de empresa, socios e inversores una vez cada 6 meses para así poder comentar avances en los acuerdos y mejoras en la empresa para así poder dar a conocer a socios e inversores interesados en nuestra empresa. También en regalos por ejemplo en navidad para los socios e inversores para que vean que los tenemos en cuenta y sientan que forman parte de la empresa.

La más cercana siempre posible para así poder tener más clientes no tan solo por la calidad o por nuestro trabajo sino también por el trato que les damos que a veces es lo más importante para crear lazos fuertes y socios duraderos.

Pues se integran de la forma que deseen ya que se pueden aceptar inversores, socios o solo compradores pero aún así se crearía un lazo que permitiría que todos se sientan que forman parte.