

CANALES

Nuestro canales de venta principalmente son directos donde contamos con nuestra propia página web, donde encontrarán toda nuestra información desde los destinos que ofrecemos, los alojamientos que proponemos y información sobre nuestra empresa y nuestra involucración con mejorar este planeta. También pueden ponerse en contacto con nosotras o reservar el viaje que deseen.

Contamos también con Instagram, una red social donde promocionamos todas nuestras actividades, viajes y experiencias, donde también tienen la posibilidad de contactar con nosotros. Por último tenemos un blog donde se incorpora información periódicamente sobre nosotras y sobre las tendencias de viaje y nuestros clientes para poder aportar esa cercanía y dar esa confianza para que muchos más clientes se puedan animar y confiar en nosotras para realizar su aventura en kaributravel.

Por otro lado tenemos el canal indirecto que es nuestro establecimiento físico, nuestra oficina se encuentra en la Avenida de las Cortes Valencianas, la cual tiene unas excelentes conexiones de transporte público.

Escogimos esta zona ya que el nuevo rascacielos icónico de Bofill, el espejo del Meliá, es totalmente sostenible y se adapta muy bien a nuestro tipo de empresa. Nosotras trabajamos 40 horas semanales, de lunes a viernes de 10 de la mañana a 2 de la tarde y de cinco de la tarde a ocho de la tarde. Y los sábados de nueve de la mañana a dos de la tarde.

EN RESUMEN:

- Contamos con varios canales, directos e indirectos para llegar a un número de clientes potenciales, distribuir eficientemente los productos y servicios, facilitar el acceso a los clientes y generar ventas de manera constante.

Instagram

