



4. FUENTES DE INGRESO

Nuestra empresa se dedica a la venta de activos, que son los juguetes de madera, además de generar ingresos mediante las primas de suscripción. Es decir, nuestros clientes pagan una tasa al mes a cambio de un servicio a su disposición. Esa tasa es de 30€ , pero si deciden dar sus creaciones a nuestra empresa para venderlas a las escoletas, la próxima mensualidad será de 15€.

Por eso, nuestras fuentes de ingresos son por pago único (venta de activos) y pago recurrente (la mensualidad). vale eso del párrafo mira lo que voy a subrayar

Por otro lado, nuestros precios serán fijos y dinámicos. Los fijos son por la tasa mensual, ya que no cambia la cantidad a pagar. Y los dinámicos son por la venta de activos, dependiendo del juguete realizado tendrá un precio u otro. Es decir, las escuelas infantiles pagarán una cantidad u otra dependiendo del tipo o número de productos que elijan.

Es importante realizar un análisis sobre los diferentes aspectos que influyen en nuestra empresa para poder optar por un precio adecuado, así encontrando ese equilibrio entre calidad y precio.

Además, nuestros productos son hechos a mano, lo que los hace únicos y especiales. Cada escuela infantil que los adquiera, tendrá un juguete nuevo y diferente, lo que les permite ofrecer algo único a los niños y niñas. Así pues, cada tipo de juguete tendrá un precio diferente ya que, el trabajo que hay detrás no es el mismo en todos los casos.

Nuestra empresa ofrece una propuesta de valor centrada en la colaboración con las familias, la calidad y seguridad de los juguetes, la sostenibilidad y la conexión con la naturaleza. Nuestros clientes objetivos incluyen familias interesadas en actividades creativas y educativas, preocupadas por la seguridad y calidad de los juguetes, que valoran la sostenibilidad y la conexión con la naturaleza, y grupos interesados en actividades familiares y de vinculación.