

RECURSOS CLAVE

En este caso nuestro producto "AIR CARE" es completamente autónomo y además también está vinculado a una app para controlar más de cerca su funcionamiento y sus características, esto requiere un analista programador ya que para el eficaz desempeño del software necesitaremos su ayuda para activar todas las propuestas en relación con los programas del purificador y la aplicación. Por otro lado, la producción de nuestro producto requiere recursos físicos como la maquinaria para llevarlas a cabo y las instalaciones necesarias para producirlas. Como empresa ofrecemos características exclusivas que nos permiten si es solicitado acudir al domicilio para montar el sistema de "AIR CARE" tanto si este servicio es solicitado o no estaríamos utilizando ambos recursos físicos clave como las redes de distribución y los vehículos para realizar esta tarea. Este servicio al cliente es muy detallado abarcando recursos humanos, estableciendo un grupo de atención al cliente y un software de gestión de clientes, para asegurarnos de que la interacción es positiva.

En una empresa que plantea un producto innovador hay que tener un equipo detrás que ayude con el desempeño de su funcionamiento y diseño de nuestro producto, ingenieros y desarrolladores, su participación aporta al grupo de recursos intelectuales. Para el funcionamiento de todo lo necesario para nuestra empresa necesitamos recursos financieros al empezar necesitaremos un préstamo para asegurar su funcionamiento además de el salario de los empleados, el mantenimiento y los recursos humanos.

Como hemos mencionado anteriormente "AIRE CARE" es autónomo a diferencia de nuestros competidores por lo que supone una fuerte ventaja competitiva. Todo esto es clave para nuestra propuesta de valor y necesitamos estos recursos para poder ofrecerlos.